

# 企業ガイドブックやまなし2026.3 (高卒版)

(ふりがな)

やまだでんき

## 株式会社ヤマダデンキ

ホームページ  
(URL)

<https://www.yamada-denki.jp/recruit/hscool/>

(総従業員数) 25,526 名

(平均年齢) 44.1 歳

(募集職種) 総合職 (1)家電販売 (2)総合サービス業  
(求人番号) 10020-11359

(求める人材像)

人と話すことが好きな人、人に喜んでもらうことが好きな人

(企業PR) 「くらしをシアワセにする、ぜんぶ。」

ヤマダは「くらしまるごと提案」をコンセプトに、家電だけでなく多彩な事業を展開し、お客様の暮らしまるごとを提案する「くらしの総合サービス業」です。消費者ニーズに素早く対応し、「創造と挑戦」の経営理念のもと、常に「お客様第一主義」の目線で新たな領域にも力を入れ挑戦し続けています。

また、ヤマダは社員が働きやすい環境づくりに注力しています。社内資格制度などを導入し、誰にでもステップアップのチャンスがあります。全ての社員とその家族まで「ヤマダに勤めて良かった」と思える企業を目指しております！

〒 370 - 0841

群馬県高崎市栄町1番1号

(事業内容)

家電・情報家電等の販売及び  
住まいに関する商品販売

(福利厚生)

育児休業および育児時短勤務制度、介護休業および介護短時間勤務制度、賞与あり(規定による)、通勤費支給(会社規程による)、社会保険完備(雇用・厚生・健康・労災等)、確定拠出年金制度、定年・退職再雇用制度、家族手当、社員割引制度など

(先輩からのメッセージ)

私はお客様や人と接する仕事をしたいと考えていました。就職活動するなかでヤマダデンキの見学に参加する機会があり、明るい印象・働きやすさを感じたことから入社を決意しました。

仕事に慣れることができるか、失敗したらどうしようと不安に感じることはありませんでした。私が女性ということもあり荷物は配送ができるのか自信がありませんでした。実際に働いてみるとグループリーダーに相談しやすい環境で、フォローを手厚くいただくことができ、不安を感じることはありませんでした。知識と経験が増えることで自信をもって提案できるようになりました。

(T.M. 2023年入社 セールスエンジニア)

(フリースペース)

もっと先輩に聞いてみよう



○入社前に不安はあった？

・商品知識以外にも配送や工事の手配、メーカーの特徴など覚えることがたくさんあり不安でした。メモをしっかりと取り、覚えきれないことは遠慮せずに何度も確認し、先輩や上司からのアドバイスもあり自信が持てるようになりました。

○仕事で工夫していることは？

・お客様に必ず笑顔で挨拶することです。店内マップやカタログを見ているお客様に自分からお声がけし、言葉のキャッチボールを交わすようにしています。  
・見やすい売り場を作ることに力を入れています。たとえ商品をご購入されなくても、満足していただけるように注力しています。

業務内容を知ろう

(1)家電販売

店頭での家電・家具などの提案・販売。お客様に寄り添い、快適な暮らしをご提案する業務です。

(2)セールスエンジニア

店頭での接客・販売から、お客様宅へ商品の配送・設置工事、訪問時のお困りごとの相談まで、誰よりもお客様のそばでくらしを支えていくトータルサービスを提供するお仕事です。

研修教育により「第2種電気工事士資格」の取得を目指します。

就業場所

テックランドNew甲府店など、テックランド山梨本店など、山梨県内の就業場所は6店舗ございます。

「入社前にお住いの場所」から「通勤可能なエリア」で配属店舗を検討・調整しています。

応募前職場見学、お待ちしております！



＼こちらもチェック／

高校生向け採用サイト



家電販売とは？



セールスエンジニアとは？

