



山形ダイハツ販売（株）

///会社概要

設立 1970年 10月 1日
資本金 3000万円
代表者 鈴木 肇子
社員数 253名（男198名・女51名）
平均年齢 36.4歳
年間売上高 108億8600万円（2020年度実績）
年間販売台数 5648台（2020年度年実績）
営業拠点 米沢・南陽・長井・飯田・桧町・寒河江
天童・新庄・尾花沢・酒田・鶴岡の
山形県内 11 拠点及び部品センター
・新車総合センター



創立49周年記念 大運動会！！

///社長メッセージ

当社では1台目の購入から始まる長いお付き合いを『まごころサービス』『絆づくり』を大切に、お客様により満足していただけるカーライフを提案しております。

『求める人材像』

①素直な人

上司の指示に素直に従い行動し、結果を出す。
その結果を検証し改めるべきは改める。

②コミュニケーション能力の高い人

元気、明るいといったことも含まれますが、相手の思い、意図することを理解し行動できる。

③高い目標を持っている人

高い目標に向かい意欲的に働く。

現状で上記の三つを持っている方は少ないかも知れませんが、その才能に気がついていない方もいるかも知れません。そんな個々の持つ才能を開花させるべく、新入社員導入研修をスタートに新人営業スタッフ研修、FC（フレッシュマンコーチング）制度など、真に人間性に富む人づくりを目指しております。

何事も、まずは実際に行動を起こしてみることが重要です！
実際に店舗で一緒に楽しく働ける仲間をお待ちしております！



///勤務待遇

初任給

| 賃金（現行賃金） | 職種別区分 | 2級整備科（2年） | 車体整備科（3年） | 1級整備科（4年） |
|----------|----------|-----------|-----------|-----------|
| | 基本給 | ¥172,000 | ¥173,500 | ¥179,500 |
| 技能手当 | ¥3,000 | ¥3,000 | ¥3,000 | |
| 市場管理手当 | ¥9,500 | ¥9,500 | ¥9,500 | |
| 計(税込) | ¥184,500 | ¥186,000 | ¥192,000 | |

※2020年度実績

但し試用期間中（入社後3ヶ月間）は、日給7,000円

勤務時間 9：30～18：00

休日・休暇 年間休日104日、月曜定休、月1～2回連休有、年末・GW・夏期連休有、他

教育制度 新入社員研修、新人営業スタッフ研修、FC（フレッシュマンコーチング）制度、職種別・職能別専門研修、ダイハツ工業研修サービス5段階教育

福利厚生 社員旅行、大運動会、ゴルフコンペ、etc

保険 雇用、労災、厚生年金、健康

///当社の特色

1. 私達はこんな会社を目指しております。

- 一、たのしくゆたかな自動車生活をより多くの人々に。
- 一、信頼される会社、信頼される社員。
- 一、創意を集めて会社の発展と社員の幸福のために。

2. 私達はこんな社員を目指しております。

- 一、私達は、お客様に愛され、信頼される社員を目指します。
- 一、私達は、挑戦と勢いのある社員を目指します。
- 一、私達は、働きがいと希望に満ちた職場づくりを目指します。

事業は『人格』の反映であり、職場は『人間形成』の場でもあります。仕事上の能力を高めるだけでなく、お互いの理解と、様々な研修により人格の向上に努め、あらゆる意味で信頼される人間になれるよう人材育成に力を入れております。

///山形ダイハツの特長

《SSチーム》

サービスエンジニアのSとセールス（営業スタッフ）のSから名前をとったSSチーム。お客様をエンジニアと営業スタッフの二人一組でアフターフォローをします。

《訪問サービス》

サービスエンジニア（メカニック）がお客様のお宅を訪問し、車両の点検等を通じて車の使い方やメンテナンスについてのアドバイスを実施しています。山形県内でも弊社を含め2社しか実施していないサービスです。

【SSチーム&訪問サービス制度の実施目的は？】

①車の故障を未然に防ぎ、修理による出費を軽減し、信頼感を向上

エンジニアが訪問し、お客様自身が気づかない異常を発見し、大きく壊れる前に修理や整備を行うことで

走行中の危険の回避や使用上のトラブルを防ぐとともに、お客様の出費も軽減できる → **山形ダイハツへの信頼感がUP!**

②担当エンジニアの明確化で親近感の向上

お客様ご来店（特に平日）の際、担当営業スタッフが不在の場合でも顔見知りのエンジニアがいることで来店しやすい環境ができる。また、相談などもしやすくなるため → **山形ダイハツへの親近感がUP!**

③プロのアドバイスで安心感の向上

整備のプロであるエンジニアが直接アドバイスをすることで、お客様が安心される。もしかすると営業スタッフも知らないことをお話してくれるかも → **山形ダイハツへの安心感がUP!**



営業とサービスが連携し、より専門的にお客様の身に立ったアドバイスや提案をしております。



///採用実績校

花壇自整大、赤門自整大、山形職能専、新潟工短大、新潟国際自大、明正専攻科、読売自大、東京工業専、福島理工専、日本自動車大 トヨタ東京専 他

///お問い合わせ連絡先

連絡先 〒990-2446 山形市白山3-8-30
TEL 023-641-1551
FAX 023-641-9115

///先輩社員から



何事も、まずは実際に行動を起こしてみることが重要です！
実際に店舗で一緒に楽しく働ける仲間をお待ちしております。

担当部署 総務部 総務課
担当者名 箭内 沙也佳（やない さやか）

交通の便 JR山形駅よりバスにて約20分
『山大医学部行』に乗車、『TUY通り』バス停にて下車すぐ

e-mail sayaka.yanai@ymgt.daihatsu-dlr.co.jp
HOME-PAGE dd.daihatsu.co.jp/yamagataD

///採用担当者から

『なぜ働くのか』、『なぜ会社に就職するのか』。また皆さんにとって『いい会社』ってどんな会社でしょうか。



皆さんはこれから始まる就職活動の中で考えなければなりません。『人はなぜ生きるのか』にも通じる重いテーマですし、『出世』や『給与』も重要ですが、それだけで『いい会社』とは言えません。

皆さんにとって初めてとなる『就活』、迷い・不安もあるかと思いますが、合同企業説明会や会社訪問へ積極的に参加してみると様々な出会いがありますよ。

⇒
会社
略
図
⇒

