

株式会社ヨコハマタイヤジャパン



代表者名	創業	所在地
矢羽田 雄彦	2009年	東京都港区港南

従業員数	平均年齢（正社員）	平均勤続年数（正社員）
2500名	46.1歳	20.6年

事業内容

ヨコハマタイヤ及び自動車関連用品の卸売販売事業

ホームページ

<https://www.y-yokohama.com/group/ytj/recruit/>

■みんなに知ってほしい！当社の強み

～安定した経営基盤とともに地域の交通インフラの維持に貢献している会社です～

当社の強みは2つあります。1つ目は会社の安定性です。当社の年間売上高は年々増えており、2025年は過去最高の1843億円となりました。また、当社は東証上場企業の横浜ゴム株式会社の完全子会社であり、経営基盤と売り上げともに安定しておりますので、長く安心して働くことができる会社です。

もうひとつの強みは、全国に約300以上の営業拠点を構えることで、地域に根差した販売活動を行っている点です。山形県内にも米沢市はもちろん、他にも6つの拠点をかまえております。車社会で構成される地域の交通インフラにとって、タイヤは必要不可欠な問題です。私たちはタイヤの販売を通して、地域の交通インフラを支えております。

■中途社員紹介…採用したのはこんな理由です

【タイヤ交換作業業務 30代男性（2026年入社 未経験者）】

面接の際にこちらからの質問に対する受け答えが丁寧で、言葉も選んで話している様子から真面目な方だとお見受けしておりました。

また、現在も武道系のスポーツを続けているとのことで、体を動かすことが好きだという点も、体を動かす場面が多いタイヤ交換作業の業務にマッチングしていると思い採用しました。

【タイヤ交換作業業務 50代男性（2026年入社 経験者）】

20代の頃に自動車の用品店で働いていたで、そのため車検などでタイヤ交換作業をしてきたという経験があった点が高評価でした。

また経験だけでなく、面接時の誠実な人柄も採用に至ったポイントでした。

■知らなきゃ損！当社で働くとこんないいことがあります♪

①当社はお客様からの依頼があれば国産車はもちろん、外国車も作業を行います。車が好きな人にとっては、ありとあらゆる色々な車に触れる機会があるので、それを求めて当社に転職してきた方もいます。

②当社はワークライフバランスを大切にしながら働くことができます。当社の東北6県内の残業時間は10時間未満であり、仕事終わりの自分の時間をしっかりと確保することができます。また、その年によって変動はありますが、年末年始と夏季休暇は7日～10日ほど会社が休暇となります。