予約制

会社説明会のご案内

採用担当者に直接会える!質問できる!

株式会社コメリ

日時: 令和7年6月12日(木)

10:30~11:30

会場:ハローワーク富山 3階会議室

気になる求人はありませんか?ぜひお気軽にご参加ください!!

職種	求人番号
店舗販売職/地域正社員(正社員)	15070-3350551
販売・店舗運営職(正社員)	※ 15070-2538851

※の求人番号は6月に変更になります。詳細は窓口までお問合せください。





上記求人番号はこちらの「ハローワークインターネットサービス」で検索が 可能です。画面の下の方にスクロールしていただくと入力箇所がございます。

※当日の予約状況によっては上記時間帯より前に終了することがございます。

※当日、体調不良の方は参加を控えていただきますようお願いいたします。

お申込み方法:職業相談窓口又は電話にてお申込みください ハローワーク富山 職業相談コーナー直通 076-431-9964・9965



株式会社コメリ

〒950-1492 新潟県新潟市南区清水4501番地1 TEL:025-371-4115





地元の暮らしを応援したい

ホームセンターコメリは全国1228ヵ所で、 あなたの笑顔をお待ちしています! コメリは、地域を応援するホームセンターです。 人々の暮らしを、豊富な商品とサービスで支えるコメリ。 日用品からプロ仕様の商品まで幅広く取り扱っており、 地元のお客様の視点を大切にお店づくりをしています。



コメリではこんな方を求めています

前職や趣味の知識はもちろん、主婦(夫)業の経験、地元への理解など、業務に活かせることがたくさんあります。

安心の教育体制!

未経験の方でもご安心ください。

テキストや動画を使用する研修や実際に店舗で先輩従業員が実務を丁寧に指導いたします。

福利厚生

- コメリでは、みなさんが働きやすい環境を整えています。
- ·年次有給休暇·半日有給休暇·慶弔休暇·産前産後休暇·育児休暇·介護休暇·看護休暇
- ・定期健康検診・健康保険・厚生年金
- ・従業員持株会・社員お買い物割引特別ポイント加算制度 …etc
- ・子育て世代も両立しやすい環境をさらに整えていきます。 (くるみん認定企業)





さらに詳しい情報は、当社求人HPをごらんください♪

募集職種

選べる2つの社員コースがございます

販売・店舗運営職

リージョナル社員



地域の問題解決に 臨みたい

リージョナル社員は自宅からから概ね200km圏 内の店舗で勤務するコースです。

店舗販売職/地域正社員

ホーム社員



店舗運営で目の前の お客様の力になりたい

ホーム社員は自宅通勤の社員です。自宅から 概ね25km圏内の店舗で勤務するコースです。

データ

コメリのスタッフや働き方を数値で紹介します

中途入社比率



約4割

コメリでは中途入社のスタッフが多数活躍中。年齢も性別も、バックグラウンドもさまざまな社員が入社しているため、従業員が働きやすい環境づくりに力を入れています。

年代別割合



中途入社者に占める女性比率比率



女性社員が年々増加しており、主婦の方も多く社員として 活躍されております。

34%

育休取得率



女性100%

男性32%

時短勤務制度もあり、育休復帰後も サポート!子育て 世代も両立しやすい環境をさらに整 えていきます(くる みん認定企業)。

*2024年3月末(正社員)

サポート体制

未経験の方でもご安心ください。

テキストや動画を使用する研修や実際に店舗で 先輩従業員が実務をていねいに指導いたします

動画マニュアル



コメリでは入社後、動画やEラーニングで研修を実施。商品についてのマニュアルも充実しており、効率良く仕事を覚えることができます。マニュアルはいつでも確認できるので、お仕事スタート後も安心です。

OJT教育



レジやフロア業務に配属後は、先輩スタッフがしっかりサポート。実際の業務を行いながら、少しずつ仕事の幅を広げてもらいます。分からないことは先輩スタッフにどんどん質問してくださいね。

マイスター制度



接客技術の高いスタッフの育成を目指 し、建築資材商品、園芸関係商品、イ ンテリア、リフォーム関連など、さま ざまな専門商品の知識について技術水 準を認定する制度。パート・アルバイ トスタッフも対象です。

やりがいをもって働けます!!



コメリで働く皆さんの b 声はこちらから→



お客様のお住まいに関するお悩みを解決 するお仕事です。幅広い品ぞろえに加え、 ネット販売やリフォームの提案など多彩 な方法でお困りごとの解決をお手伝いし ます!

自身のアイディアを売場づくりに反映可能です。売りたい商品や売り方をぜひ提 案してください。

専門的な品ぞろえだからこそ、説明やア ドバイスが不可欠です。

商品知識が増えることで、お客様への貢献度が上がり楽しさが倍増します♪