



法人営業

目指すのは、ほとばしる水のような
企業生命体です。

It is a corporate life like the water that gushes out that aims.

会社の特徴

★日々進化するインテリジェントオフィスのOA化に対応★

オフィスの床に氾濫する多種多様な配線をスマートに収納するOAフロアの製造・販売・施工をしております。
『KIYOREX』ブランドを展開し、日々進化していくオフィスの快適空間の創造を目指します。

企業PR

オフィスはイタリア街に面した落ち着いた環境にあります。周囲は、おいしいランチのお店もたくさんあります。社員皆協力し合う、明るい雰囲気職場です。
ワークライフバランス重視！直行、直帰も可能なのでご自身のペースで業務を進めることができます。

仕事内容

入社後の流れ

1週間～2週間程度、座学で商品の事や、施工の事、顧客先、営業スタイル等を学んでいただき、その後は先輩営業マンと同行して実際の営業の仕事やスケジュール感を学んでいただきます。

進展具合にもよりますが、半年程度で徐々に独り立ちしていただけたら、と考えております。

基本的にはOJTで仕事を覚えていただきます。

*既存顧客を中心に法人営業を行っていただきます。飛び込み営業はございません。顧客から情報を収集して自社の商品やサービスを提案、販売する仕事です。

*顧客の要望にあったお見積りみの作成→提案→受注→手配→アフターフォローまでを一貫して行うため顧客に大変感謝される仕事です。

先輩社員の声・採用担当者メッセージ

*お客様と従業員の幸せを第一に考え、仕事と労働環境の充実を両立させる事を目指し、日々取り組んでおります。

*従業員のリアルな声、希望などを実現できる環境を整えております。

ここが
魅力です

