



ルート営業



会社の特徴

今年で設立40周年になります。1986年1月、建機レンタル2社が合併し太陽建機レンタル株式会社となりました。レンタカー・建設機械・各種産業車両・発電機・コンプレッサー・仮設ハウス・電気機械器具等のレンタルを行っており、**三井物産グループや住友商事グループ**の一員として国家プロジェクトから地域に密着した活動、社会インフラ整備のお手伝いをしています。国・街づくりのお手伝いや社会貢献ができる会社です。

企業PR

ここが
魅力です

- ◆**三井物産グループ、住友商事グループ**に属しています。従業員は約3,600名で平均年齢は36歳です。
- ◆**賞与 過去10年 年間7か月の実績**（業績次第で変わります。）
- ◆年間休日122日、週休2日制（基本 土・日）GW、夏季、年末年始は連続休暇取得
- ◆**未経験でも大丈夫です。入社後1か月の研修と約半年間支店で先輩社員とOJT研修があります。**
- ◆『地図に残る仕事』ができます。例として東京スカイツリー・新国立競技場等の建設に携われる機会があります。
- ◆『災害時のライフライン、インフラ復旧』などで社会貢献できます。
- ◆『SDGs』に貢献できます。レンタル活動自体、無駄な資源やエネルギーを消費しません。
- ◆建設・土木の現場で使用する機械の70%以上はレンタル会社より貸出しているものです。将来も安定している業界です。
- ◆毎年、売上、利益が伸びており**2025年実績は1,121億円**でした。
- ◆**資格取得制度が充実**しており、ほぼ会社負担で取得できます。

仕事内容

- *ゼネコン・各地の建設・土木会社にルート訪問して関係強化を図り、最新鋭の機械の提案をします。プロセスを重視します。
- *国家プロジェクトもありますが、多くは各建築、インフラ整備の仕事に携われます。
- *ベテラン営業とコンビを組んで、各支店営業・サービスと協力しながらチームワークで仕事を進めていきます。決して一人の責任にはいたしません。全員でプロセス。結果を求めていきます。
- *基本は明るい挨拶、笑顔などの接客能力が必要で社外・社内のコミュニケーション能力が重要になります。
- *基本就業時間は8時30分～17時30分で残業時間はほぼありません。ワークライフバランスでプライベートも充実した生活が送れます。（推し活動・ジム・運動・クラブ活動など）



先輩社員の声・採用担当者メッセージ

- 私たちはゼネコンの建設現場に訪問し、安心・安全に使用できる建設・土木機械の紹介や省力化できる商品・システムのご提案をしています。苦労することもありますが、提案商品が採用された時の喜びは何物にも代えがたいです。
- 重機・建機をゼネコン、高速道路会社を中心に貸し出しことで、間接的ですが国家プロジェクトから各地域のインフラ整備に携わることができ、やりがいを感じます。
- 未経験者だった私ですが、長い研修後、多くの先輩社員が仕事を教えてくれて一人前になることができ感謝しかありません。

