



# 株式会社システムウェーブ

ルート営業

法人営業



## 会社の特徴

大手企業をユーザーに持ち、自社製のバーコードプリンタ、ソフトウェア、サプライ商品（消耗品）を一貫して市場に提供します。自社工場にてサプライ商品（消耗品）を製造しており、物流用、工業・産業用、食品・日用品、医療用ラベル、アパレル用タグ・ラベルのほか、一般シールやセキュリティシール、チケット紙など、販売製品は多岐に渡る分野に対応しています。代理店と大手直ユーザー向けにバランスの良い商品販売を行っています。

## 企業PR

身近で無限の可能性を秘めたQRコード・バーコード市場を背景としたシステム営業を行っており、将来性に富んだ会社です。物流業界、医療業界、製造業、卸売業、小売業など、多くの幅広い業種のお客様とお取引があるところが弊社の強みであり、営業の楽しさや魅力です。

入社後はOJTで座学研修を実施。その後、先輩社員に営業同行していただき、丁寧に業務をお教えします。未経験者採用実績あり。20代～50代の幅広い年代の社員が活躍中です！

ここが  
魅力です

### <福利厚生>

社会保険完備、確定拠出年金、交通費支給、住宅手当、家族手当、リフレッシュ休暇制度3日（勤続1年以上）、創立記念休暇1日、保養所（熱海・軽井沢）、海外研修制度など

## 仕事内容

自社製バーコードプリンタ、開発ソフト、サプライ商品（消耗品）の販売を行い、お客様に合ったものを形にしていく提案営業です。

一度は必ず見たことがある、生活のあらゆるシーンで登場する「QRコード・バーコード製品」を中心に取り扱います。

自社製のバーコードプリンタ、ソフトウェア、サプライ商品（消耗品）を代理店や大手企業に販売。

まずはOJTにて座学研修がありますので、商品やサービスの理解から一緒に始めましょう！

その後先輩社員に営業同行していただきて営業知識も身に着けながら、既存のお客様ニーズに合わせた新しい商品の提案などを聞いていただきます。

海外の仕入先と月に1度オンラインミーティングを行っていますので語学力のある方は生かせます。※語学力は必須条件ではありません

## 先輩社員の声・採用担当者メッセージ

◆入社1年目で、ラベルとラベル印刷用プリンターの営業をしています。営業経験が浅く、業界知識も未経験でスタートしましたが、先輩が常にフォローしてくれるので安心でした。少しずつ一人で商談を任せてももらえるようになり、自分の提案でお客様に喜んでもらえた時は達成感があります。20代のうちから経験を積めて、成長を実感できる環境だと思います！（20代 営業 男性社員）

◆研修がしっかりしており、一つ一つ丁寧に教えてもらえるので、安心して成長できる環境です。分からないことはすぐに先輩に聞ける風通しのよさ、家庭やプライベートを大切にできるところも魅力です。共に成長できる仲間を待っています！（30代 営業事務 女性社員）



企業情報  
はコチラ

