# ●OKADA 岡田商事株式会社

#### ルート営業



### 会社の特徴

当社は、「高品質な商品を提供し、きめ細かなサービスを提供する」という考え方のもと、 自動車・オートバイの部品/用品、その他多数の商品の輸入や国内什入れ・卸売を行う、創業79年の 専門商社です。

## 企業PR

創業79周年で培ってきたノウハウを駆使し、ニーズをとらえて変化を続ける会社です。 多数の拠点と商品ラインナップで、幅広い商品を扱いながら、深い知識をもって業務にあたる、 プロフェッショナルな社員が働いています。

当社はお客様が抱える課題やニーズを把握し、最適なご提案をする「課題解決型営業」に強みを持ち、 日々営業活動を行っております。

また、女性はもちろんとして男性の育児休暇、年に1度の長期リフレッシュ休暇、年1回の社員旅行 など、福利厚生にも力を入れています。

#### 仕事内容

法人のお客様を対象とし、既存のお客様への提案営業・見積依頼や各種お問い合わせ対応などを 主に行います。

お客様は量販店・ディーラー・各種業者様など多岐にわたります。また、毎日の営業だけではなく、 レースイベントや大規模な展示会などイベントに出展し、商品の拡販活動や、海外インポートブランド の国内周知やマーケティング業務なども行います。

営業でありながら、マーケティング活動に関わったり、幅広い業務があるのが面白いポイントです。 ※右の写真は今年3月の東京モーターサイクルショーにて、当社のインポートブランドのブースです。





# 先輩社員の声・採用担当者メッセージ

#### 【採用担当者より】

当社では、20代から60代の方まで、幅広い年代の方が活躍しております。

当社の選考は面接というよりマッチングの場として考えておりますので、お気軽にたくさんご質問いただき、 当社で働くイメージを掴んでいただけますと幸いです。皆様のご応募、お待ちしております!





