



ジャパンコントロールス株式会社

有形商材

法人営業

会社の特徴



米国・欧州を中心に機械・制御機器の輸入専門商社として60年、日本国内の一流企業に製品を提供し日本のモノ造りに貢献しています。常にお客様の目となり足となって必要とする技術を世界に求め・探し出し・提供することが輸入専門商社の使命とし、グローバルに躍動する会社です。

企業PR

お客様は日本国内となりますが、仕入先は海外となりますのでメーカーとのWebミーティングや来日のアテンドあるいは海外で開催される代理店会議への出席など仕事を通じてグローバルな視野が養われます。

各人の持つ能力、発想や気付きを尊重するボトムアップの社風です。つまり、あらゆる面において積極的に主体性を持って仕事に取り組まれる方は、持ち前のパワーを活かせます。

ここが
魅力です

仕事内容

弊社の営業は、機械製品となりますのでB to Bの法人営業となります。

飛び込み営業はありません。（出来ません！）

各種情報を収集し、顧客リストを作成。他部門とも連携しながら新規事業の受注を目指します。

営業職は、もちろん取扱製品をお客様に購入していただくことが一番となりますが、弊社には売り方のマニュアルはありません。OJTを通じて先輩社員からの指導を受けつつお客様に満足していただくベストな営業展開を考え・実行し製品の購入へと結びつけます。

また、お客様へのヒヤリングを大切にせずニーズを知り、次世代に向けた新たな商品開発が営業職の大切なものとなっています。輸入商社営業は取扱製品の販売に留まらず製品の開拓など主体性を持って仕事に取り組むことで多岐にわたりチャレンジする仕事となります。



先輩社員の声【東京営業部 新卒入社6年目】

自由で縛りが少なく、発想と行動力で何でもチャレンジできる会社です。

それ故に**努力も必要となりますが、やりがいがあります**。主体性をもって物事に取り組む人、人間らしい仕事がしたい人には素晴らしい会社と思っています。共に最前線で仕事をしませんか？

企業情報
はコチラ
▶▶▶

