



株式会社 シモダ



会社概要

塗料・塗装関連資材の専門商社。建築用、工業用、防食用、鉄鋼用、自動車補修用など塗料全般を取り扱う。特に高機能塗料販売を推進。お客様のニーズに合わせて、調色機能、即納物流体制を確立。

5年連続で過去最高の売上を達成中!

採用担当者からのメッセージ

私どもでは、経営理念としてお客様に『喜びと感動をお届けする企業』でありたいと願っています。

この理念に共感して頂き、一緒に歩んでいただけるような人材を求めています。

お客様への基本的な提案ができるようになるまで先輩社員が、あなたをしっかりバックアップしていきますので、未経験の方でも安心して応募して下さい。

募集職種

ルート営業職

仕事内容

入社後、一定期間は営業の基礎を身に付けて頂くためにお客様との電話対応、先輩との営業同行に従事し、お客様や仕事の流れを把握して頂きます。

その後、基礎が身についたら、営業担当として既存のお客様30~50社を担当して定期的に訪問します。

訪問営業では製品の紹介や提案、お客様の相談に合わせて塗料の説明や販売業務を行って頂きます。

教育・研修体制

【メンター制度を取り入れ、人材育成に取り組んでいます】

素材や塗料の商品知識など覚えることが多いですが、メンター制度を取り入れ、先輩社員が気軽に相談に応じてくれます。

【各種研修制度】

若手社員を対象としたフォローアップ研修など各年代に応じた、階層別研修や職種別の研修を行い、一人ひとりのレベルアップに取り組んでいます。





株式会社 シモダ



会社概要

塗料・塗装関連資材の専門商社。建築用、工業用、防食用、鉄鋼用、自動車補修用など塗料全般を取り扱う。特に高機能塗料販売を推進。お客様のニーズに合わせて、調色機能、即納物流体制を確立。

5年連続で過去最高の売上を達成中!

採用担当者からのメッセージ

私どもでは、経営理念としてお客様に『喜びと感動をお届けする企業』でありたいと願っています。

この理念に共感して頂き、一緒に歩んでいただけるような人材を求めています。

お客様への基本的な提案ができるようになるまで先輩社員が、あなたをしっかりバックアップしていきますので、未経験の方でも安心して応募して下さい。

募集職種 業務職（営業事務）

仕事内容

- ・電話やFAXでお客様から頂いた塗料や化成品の注文を販売管理システムに入力し、お届けする手配を行うのが主な仕事です。
- ・販売管理システムで在庫を確認して、配送手配を行ったり、メーカーに発注手配を行います。
- ・電話を通じて、お客様やメーカーとのコミュニケーションが大切な仕事です。

教育・研修体制

【メンター制度を取り入れ、人材育成に取り組んでいます】

素材や塗料の商品知識など覚えることが多いですが、メンター制度を取り入れ、先輩社員が気軽に相談に応じてくれます。

【各種研修制度】

若手社員を対象としたフォローアップ研修など各年代に応じた、階層別研修や職種別の研修を行い、一人ひとりのレベルアップに取り組んでいます。





株式会社 シモダ



会社概要

塗料・塗装関連資材の専門商社。建築用、工業用、防食用、鉄鋼用、自動車補修用など塗料全般を取り扱う。特に高機能塗料販売を推進。お客様のニーズに合わせて、調色機能、即納物流体制を確立。
5年連続で過去最高の売上を達成中!

採用担当者からのメッセージ

私どもでは、経営理念としてお客様に『喜びと感動をお届けする企業』でありたいと願っています。
この理念に共感して頂き、一緒に歩んでいただけるような人材を求めています。
お客様への基本的な提案ができるようになるまで先輩社員が、あなたをしっかりバックアップしていきますので、未経験の方でも安心して応募して下さい。

募集職種

ITサポート職

仕事内容

- ・システム全体の維持管理業務
- ・各種問合せ対応
(社員とのコミュニケーションが大切になります)
- ・新規ソリューション導入に対するシステム企画
- ・情報セキュリティ監査
- ・ベンダーとの交渉

教育・研修体制

- 【メンター制度を取り入れ、人材育成に取り組んでいます】
素材や塗料の商品知識など覚えることが多いですが、メンター制度を取り入れ、先輩社員が気軽に相談に応じてくれます。
- 【各種研修制度】
若手社員を対象としたフォローアップ研修など各年代に応じた、階層別研修や職種別の研修を行い、一人ひとりのレベルアップに取り組んでいます。

