「会社説明会プレゼンテーション研修」

受講科

あなたの会社の魅力 本当に学生に 伝えきれていますかの



つが数えるる

金鑑題金

2016年 2016年

- ■開催日時/平成28年2月25日(木)9:30~16:30
- ■会 場/パルティとちぎ男女共同参画センター 301研修室 宇都宮市野沢町4-1
- ■対象者/H28.3.8開催の大卒等合同就職面接会&説明会に参加希望の事業所および若者応援宣言企業等
- ■定 員/30名
- ■申込方法/裏面申込書に記入の上、FAXにてお申込み下さい

講師プロフィール

へん マイナビ 研修サービス



マイナビパートナー講師 田和 尚久氏 (たわ・たかひさ)

【経歴】東京都出身/関西学院大学 商学部卒

大手生命保険へ入社し、営業・企画・人事業務に従事。企画部門において、 損害保険子会社の立ち上げに関わり、金融当局との折衝、人員計画の策定、 人事評価制度の構築、教育体系の構築と研修の実施等の業務を担当。 その後、組織人事コンサルティング会社へ出向し、執行役員シニアコンサル タントとして、数多くの企業の人事制度構築、教育研修、採用戦略立案に携わる。 2006年に独立し、「人事」全般に関するコンサルティングを実施。 大手・中小企業問わず、採用企画、面接代行に携わる。

大手・中小企業問わず、採用企画、面接代行に携わる。

【資格】中小企業診断士、社会保険労務士、行政書士

【研修実績企業】生命保険K社、M社、J社、新聞社N社、電機メーカーT社 自動車会社B社、システム会社F社、製薬会社S社 MARCHクラス大学他多数

お問合せ先:栃木労働局職業安定課(担当:苫米地) TEL:028-610-3555

【説明会コンテンツ設計】

自社説明会において、自社の魅力を 効果的に伝えるための設計・運営手法、 デザインカ(構成力)を身につけます。

【説明会プレゼンテーション】

会社説明会のプレゼンターとして 学生の志望度を引き上げるための 考え方、プレゼンテーションの 基本スキルを理解します。

【具体的な研修内容】

- ・学生のニーズ、動向を知る
- ・自社の魅力は何かを知る
- ・説明会の完成度を高める手法を学ぶ
- ・説明会プレゼンターの役割を知る
- ・自社の魅力を効果的に伝える
- ・説明会後の応募につなげる技術を身につける



POINT

- ◆ 採用コンサルティングおよび自社説明会の設計・運営についての指導経験が豊富なマイナビパートナー講師が、 経験実例をもとに、分かりやすく講義を進めていきます。
- ◆ 最新のマイナビ学生調査データをもとに"今の学生が何を知りたいのか""どのような説明会が評価されているのか" について、分かりやすく解説します。
- ◆ 自社の魅力をどのように伝えるべきか、採用コンサルティング経験の豊富な講師がその伝え方、話の組み立て方、 投影スライドの作り方の基本を教えます。

講師/参加者の声

【講師より】

研修では誰でも「気付き」があります。 しかしながら、その「気付き」を行動に 移すことはとても難しく、多くの研修は 「気付く」ところで終わってしまいます。

私の研修では、「気付き」を「行動変容」 にまで繋げるコンテンツ、講義を 実践いたします。

【参加者の声(マイナビ研修受講者の声)】

「学生の動向や実例なども交えて話してくださり、目からウロコが落ちる内容でした。 何が悪くて、どう改善すれば良いかハッキリとわかりました。」

「自社の説明会で足りなかった部分、過剰説明だった部分が浮き彫りになりました。 構成(運営)、伝える内容、伝え方、早速取り入れたいと思います。「学生目線」も忘れずに。」

「ワークを通して自ら考える時間が持てたことで、今後、自社の説明会設計に多いに活用できると思いました」

「基礎が全くできていなかったということがよくわかりました。また、他社での説明の仕方も 知ることができ、大変勉強になりました。」

~プロが教える「会社説明会」プレゼンの極意~ 「会社説明会プレゼンテーション研修」参加申込書

※申込み締め切り 2月10日(2月10日 (水)	申込日	平成	年	月	В
企業名			業種				
住所							
TEL			FAX				
参加者							
部署•役職名			部署•役職名				
お名前			お名前				

※定員超過等によりご参加いただけない場合のみ、担当者から連絡させていただきます。

※参加人数に限りがありますので、直前のキャンセルはご遠慮願います。

お問合せ/お申込み先:栃木労働局職業安定課 〒320-0845 宇都宮市明保野町1-4 第2地方合同庁舎

TEL: 028-610-3555 (担当: 苫米地とまべち)