



株式会社エス・ティー・シー

事業内容は？

KDDIの一次代理店としてauショップ28店舗・UQスポット2店舗を運営しています。
生活になくてはならないスマートフォンを通して、お客様の生活をより「豊かに」「便利に」していくお手伝いをするお仕事です。
静岡県内で「活躍したい！」「地域貢献したい！」という方にぴったりの地域密着型企业です。

企業の特徴・魅力は？ ～ アピールポイント ～

「人と話すのが好き♪」
「ありがとうと言われる仕事がしたい」
「困っている人の手助けをしたい！」
お客様からの感謝のお言葉が直接
やりがいに繋がります！



エス・ティー・シーの営業は
チームで協力して成果をつくるスタイル
成果をしっかり評価してもらえるから
昇給やキャリアアップも、
若いうちからチャンスを掴めます！

販売コンテスト
優勝店舗には
なんと…
海外旅行プレゼント！
さらに毎年恒例の
社員旅行や
忘年パーティーなど
楽しいイベントが
たくさん♪



外部講師や接客マスターによる様々な研修が盛りだくさん。
成長が“見える化”されていて、自信につながります。

キャリアに合わせてスキルを磨ける環境が整っています。

求人番号

22010-715659

募集職種

店頭販売職

勤務地

静岡県内

先輩社員からのメッセージ

店頭販売職（入社1年目）

Q1.仕事内容は？ Q2.入社してよかったことは？
Q3.目標は？ Q4.後輩へのメッセージ

A1. カウンターの販売スタッフとして、スマホの新規契約や機種変更、プラン変更の手続きをします。
料金やサービス相談、故障や操作方法のサポートも担当し、お客様に分かりやすく丁寧な案内をし、快適な利用をサポートしています。

A2. 就活中、地元で働くか出るか迷っている時にSTCを見つけました。明るく楽しい雰囲気に触れ、ここで楽しく働けると感じて地元を出て働くことを決めました。
何より社員同士の仲が良いことが魅力です。
業務中も分からないことを丁寧な説明で優しく教えて下さり、プライベートでも仲良くしていただいています。
社内イベントも多く、楽しく参加させてもらっています。

A3. お客様の問題解決後、「ありがとう」や「次回もお願いするわ」と言われると、この仕事を選択して良かったと感じます。
これからもお客様に必要としてもらえるよう、通信のプロとして成長していきたいです。

A4. 面接やディスカッションで緊張するかもしれませんが、企業は自社に合う、コミュニケーションが取れる人材を探しています。私は「笑顔」と「会話」を大切にしました。
気負わず頑張ってください！応援しています。

