

企業名

山崎電機産業株式会社

求人番号

22020-34229

募集職種

営業職（ルート営業）

勤務地

浜松市、静岡市、袋井市、豊橋市

## 事業内容は？

モノづくり企業（製造メーカー、製造業他）が必要とする機械・部品・資材を販売する専門商社



## 企業の特徴・魅力は？ ～ アピールポイント ～

★専門商社 × 設計製作 = モノづくり企業のサポーター

創立70年以上、浜松に本社を置き、静岡・愛知・神奈川を中心に販売する専門商社です。製造業、製造メーカーが商品や製品をつくる為に必要な機械や部品、資材を販売しています。

また、設計・製作部門を持ち、制御盤や操作盤という機械を製作し、販売したり、工場に設置することもできます。商品販売や設計製作を通じて、モノづくり企業を支えています。

基本的に土日休みです。GW、夏休み、年末年始は連休も有り。工業高校じゃなきゃダメ？ってよく聞かれますが、そんなことはありません。研修制度もしっかりしています。入社後は、覚えることが必要になりますが、誰でも応募が可能です。

## 先輩社員からのメッセージ

営業職（入社2年目）

Q1.仕事内容は？

Q2.会社の雰囲気は？



A1.主に製造業のお客様に、油空圧機器の販売・営業をしています。

油空圧という言葉はあまり馴染みがないかもしれませんが、工場の設備には多くの油空圧機器が使われています。私が所属する油空圧課では機器の販売だけでなく、お客様の要望に合った機器の選定や回路の設計まで行います。勉強することは多いですがとても奥が深く、やりがいのある仕事です。

A2.和気あいあいとしている印象です。個性的な方が多いな、というイメージはあるんですけど、皆思ったことは自由に言い合えて、よく話している明るい職場だと思います。あとは、自由に働かせてもらっていると感じます。個人に任せてもらえる、自分で考えてやる、っていうのが山崎電機産業の方針だと思います。ただ、本当に困ったときは皆助けてくれるので、それもありがたいです。