

企業名

株式会社RST

事業内容は？

■人・社員・パートナーと共に成長する企業を目指して
2004年に設立し、静岡を拠点に太陽光発電・蓄電池・リフォーム全般の営業及び施工をしています。一般消費者への営業はもちろんのこと、地元企業（電気店・ガス会社・商社など）と密着し、販路拡大によるアライアンス営業も売上の大きな柱となっております。
当社の「営業力」と地元企業が積み上げてきた「信用力」を融合し、双方の売り上げ・収益の拡大に向け、顧客にとっての価値を高めていきます。

企業の特徴・魅力は？ ～ アピールポイント ～

■チームとしての強い組織をつくるために。
日々働く上でもっとも大切なことは、社員同士のコミュニケーションです。パフォーマンスを最大限に発揮するためには、働く仲間が良好であり刺激を与えることで大きく変化していきます。チームに課せられた目標達成のために、メンバーの能力を高め、仕事がしやすいような環境整備に気を配り、目標達成するための仕組みをつくることで、良好なコミュニケーションを図ることができます。そのためリーダーは、メンバーをいかにやる気にし、その能力を最大限に発揮させるマネジメントを常に考えています。
互いの成果や結果を称えることはもちろん、どんな状況でも報連相を重視し、今できる最善方法をみんなで考える、一人で悩みこまない、だから上司は部下を気にかけて、部下は上司を信頼する。これらが日常的に行われています。
メンバーの主体性を信じて、一人ひとりの能力を引き出せる組織を実行しています。



求人番号

22010-00678929

募集職種

総合職

勤務地

静岡市葵区東町30番地4

先輩社員からのメッセージ 総合職（入社3年目・高卒）

Q1.仕事内容は？ Q2.入社してよかったことは？
Q3.目標は？ Q4.後輩へのメッセージ

Q1.仕事内容は？

住み慣れた家も住み続けるうちに、生活環境によって暮らしが変化するようにお家や設備も年月による経年劣化が生じます。そんな一般住宅のお客様に向けて今よりもっと快適に、安全にすごしていただくためのご提案をしています。

Q2.入社してよかったことは？

先輩のアドバイスによって、気づいていない自分の良さを知ることができたときや何が大切で、何を優先して物事に取り組むべきかなど、自分の判断基準が明確に学べる事です。そして何よりも、お客様から「ありがとう」と感謝の言葉を頂けることが、一番うれしい瞬間です！



Q3.目標は？

来年の1月には、1人で商談が出来て契約を取れるようになることです。今はお客様に商品の案内をして、商談日のアポイントを取ることが主な業務です。お客様とコミュニケーションをとりながら、今抱えている課題を解決できる提案をして、最後には「あなたに会えてよかった」と言われたいですね。

Q4.後輩へのメッセージ

働く上で一番大事なことは人間関係が良好であることだと思います。営業成績が思った以上に出なかったときや、私生活で悩んだときがあっても親身になって相談に乗ってくれる相談者がたくさんいます。是非一度会社にきて相談や質問をしてください。私たちと会話すると元気が出ますよ！