

第71話

仕事選びもいろいろ！！

40数年前のことですが、私は大学で経済を学んでいたので就職先は金融関係と決めていました。

幸いにも希望の企業に採用になりましたが、配属先は「営業」でした。

顧客開拓では「飛び込み営業」も経験しました。

門前払いがほとんどで成果に乏しく、費用対効果からすれば無意味な仕事だと当時は思っていました。

会社もそれは十分承知していたと思います。

何を期待していたのでしょうか？

社会人として何もわからない若者が、言葉使い・挨拶・礼儀等、社会人としての立ち振る舞いやマナーを身につけることができ、何より取り扱い商品について

直接質問を受けるので、普段から知識の習得に努めなければなりませんでした。

職業人としての自覚は勿論のこと、金融商品のみならず経済や政治等にも関心が生まれ、多方面に明るくなり、その後の職業人生に大いに役に立ったと思います。

向いてないと思った職種も「飛び込んでみる」と案外、面白くやりがい湧いてくるかもしれませんね！

学卒ジョブサポーターは、県内15か所の全てのハローワークに配置されております。

今回はハローワーク秩父 学卒ジョブサポーターからの「一言」です。