

第48話

出来ない理由より 出来る方法を考えよう

社会に出ると・・・仕事に慣れてくると色々な課題に立ち向かうことになります。

営業職になれば「なんで今月は売上が少ないんだ?!」

製造職であれば「なんで不良率が下がらないんだ?!」等など。

「おいおい、上司のお前が一番わかってるだろう」と心のなんかで突っ込みを入れることになります。

こういう場合、往々にして「ライバル社の商品が良くて・・・」「仕入れ先の材料が悪くて・・・」と出来ない理由が出てきます。

でも上司（会社）は、出来ない理由をいくら言っても聞き入れてはくれません。それは正しく「出来ない理由を知っているから」です。

それでも「なぜ・・・」と聞くのは、「できる方法を考えているのか？」ということなのです。

ある大手物流会社のCMに「難しい注文に対して、運べるか（出来る）運べないか（出来ない）を考えるのではなく、どうすれば運べるか（出来る）を考える」というのがあります。

そうです、「こんな状況でも、これなら出来る」を前向きに考えましょう。社会に出ればそういう姿勢が求められます。そういう姿勢が身についている人は、面接での印象も変わってきます。

2月に「鬼は外」と願ったはずなのに、
鬼（新型コロナウイルス）は、完全に退
散してくれたとは言い切れません。
自分の力では環境は変えられません。
では、自分を少し変えてみましょう。

※今年は新型コロナウイルスの影響で思うように活動
できない人も多いかと思います。
一方で「就活が上手く進まないのはコロナのせいだ」
と言いつい訳にも使えてしまいますね。皆さんはどうで
しょうか※

※学卒ジョブサポーターは、県内15か
所の全てのハローワークに配置されてお
ります。
今回は埼玉新卒応援ハローワーク 学卒
ジョブサポーターからの一言でした。

