

西部ゴム 株式会社



募集職種

営業職（ルート営業）27020-00171268



【企業概要】

所在地 大阪府大阪市北区野崎町6番13号（本社住所）
就業場所 弊社事業所（16拠点のうちいずれか）
設立 昭和22年
従業員数 111名（企業全体）
年間休日数 120日
育児休業取得実績 有
企業ホームページ <https://www.seibugomu.co.jp/>



事業内容、特徴・社風など

昭和22年の創業以来、78年連続黒字という抜群の安定性を誇るゴムの専門商社です！自社グループでの加工機能を強みに、お客様のどんな要望にも応えてこれまで信頼を築いてきました。

個人ノルマはなく、5～10名のチームで目標に向かって協力していくので、皆で助け合って風通しは抜群です！年休120日・育休実績もあり、安心して長く活躍できる環境があなたを待っています！

募集職種の仕事内容について

ルート営業職：長くおつきあいしている既存のお客様へ訪問し、お困りごとを聞き、ベルトやホースなどの工業用ゴム製品を中心に提案していただきます（B to B）。当社のルート営業職は個人ノルマではなく、営業所全体の目標に向かってメンバー全員が一丸となって協力していく風土があります。「人で選ばれる営業」がキーワード。

求める人物像について

営業としてお客様ときちんと向き合っていただける「誠実で素直」な人、商品知識なども幅広いため知識磨きを継続できる「継続性」のある方を募集しています。また、事業所内では協力し合って目標に向かうため、「協調性」のある方に来ていただきたいと思います！

研修制度について

入社後は「新入社員研修」を実施。内容は「営業基本研修」、「メーカー研修」、「ビジネスマナー研修」、「販売管理システム研修」などを5ヶ月くらいかけてじっくりと行います。安心して働いていただけるように、正式配属後も配属先営業所でのOJTを通して営業のスキルを身につけていただきます。

福利厚生について

当社ではワークライフバランスを重視し、働きやすい環境づくりに取り組んでいます。ノー残業を推進し、年間休日は120日！育児休業制度もあり、ここ数年、男性社員のパパ育休の取得も増えています。また、社員寮、社宅補助制度も充実していますので、入社後の費用負担の軽減も可能です。

選考方法について

※スピード選考を行います！

- ・選考方法：1次面接（就職面接会）→2次選考（面接・テスト（いずれもWEB））→最終面接（役員面接）→内定
- ・応募書類：履歴書、ハローワーク紹介状
- ・選考場所：最終面接（本社：大阪市北区野崎町6番13号）
※1次面接（就職面接会）は大阪新卒応援ハローワークで実施します。
※2次選考は全てオンラインで完結します。