

西部ゴム株式会社



募集職種

営業職（ルート営業）27020-296858



【企業概要】

所在地 大阪府大阪市北区野崎町6番13号（本社住所）
就業場所 同上
設立 昭和22年
従業員数 116名（企業全体）
年間休日数 120日
育児休業取得実績 有
企業ホームページ <https://www.seibugomu.co.jp/>



事業内容、特徴・社風など

当社は工業用ゴム製品および化成品の専門商社です。昭和22年に創業してから78年にわたり、一度も赤字を出していません。安定した経営基盤が当社の自慢です。

西日本だけでなく全国に営業所があり、これまで細かなニーズに対応できる体制を整え、長きにわたってお客様の信頼を積み重ねてきました。商社には珍しく、グループ内でメーカー部門を持ち、商品を加工・製造することでよりニーズに対応できます。

各営業所のメンバーは5～10名程度。個人ノルマがないルート営業のため、事業所の目標達成にメンバー全員で協力し合って取り組んでいます。そのため、事業所内のメンバー同士、協調性があり風通しも良い環境です。年間休日は120日。育休取得実績もあります。

募集職種の仕事内容について

長くおつきあいしている既存のお客様へ訪問し、お困りごとを聞き、ベルトやホースなどの工業用ゴム製品等を提案していただきます（B to B）。当社のルート営業職は個人ノルマではなく、営業所全体の目標に向かってメンバー全員が一丸となって協力していく風土があります。

求める人物像について

営業としてお客様ときちんと向き合える「誠実」な人、商品知識なども幅広いため知識習得の「勉強等が苦にならない」方を募集しています。また、事業所内では協力し合って目標に向かうため、「協調性」のある方に来ていただきたいと思います！

研修制度について

入社後は「新入社員研修」を実施。内容は「営業基本研修」、「メーカー研修」、「ビジネスマナー研修」、「販売管理システム研修」などを5ヶ月くらいかけてじっくりと行います。正式配属後も、営業所でのOJTを通して営業のスキルを身につけていただきます。

福利厚生について

当社ではワークライフバランスを重視し、働きやすい環境づくりに取り組んでいます。ノー残業を推進し、年間休日は120日！育児休業制度もあり、ここ数年、男性社員のパパ育休の取得も増えています。

選考方法について

※スピード選考を行います！！

- ・選考方法：1次面接（就職面接会）→2次選考（面接・テスト（いずれもWEB））→最終面接（役員面接）→内定
- ・応募書類：履歴書、ハローワーク紹介状
- ・選考場所：最終面接（本社：大阪市北区野崎町6番13号）
※1次面接（就職面接会）は大阪新卒応援ハローワークで実施します。
※2次選考は全てオンラインで行います。