

業種	化粧品等卸売業	株式会社 ピーエッチ
地域	大阪市淀川区	

【事業内容】

自社のスキンケア・ヘアケア商品を全国の美容代理店様へ販売していただく法人向け営業です。近年は販路を広げ、エステサロンやホテル、海外への販売も行っております。また、営業のみならず、自社ブランドの企画開発も積極的に行っており、様々な業務を経験できます。

【業務内容】

営業職

- ・既存代理店様へ商品案内や講習、勉強会
- ・既存代理店様とサロン様へ同行販売
- ・新規代理店様、サロン様の開拓
- ・資料、パンフレット等作成
- ・商品の企画開発

【商品】

美容室専売のスキンケア・ヘアケア・サプリなどの商品を取り扱っております。



【先輩社員のとある1日】

営業職(30代男性) 金沢出張の1日

- 7:00 サンダーバードで金沢へ
- 10:00 お客様(美容代理店様)の事務所へ訪問
商品やキャンペーンのご案内
- 11:00 お客様と一緒に理美容室等のサロンまわり
| (10~20店舗ほど)
- 18:00頃 =>1店舗、15分程商品やキャンペーンのご案内

お仕事終了。お疲れさまでした！
仕事後は金沢の美味しいカニを堪能♪



自分の紹介した商品が店頭と並んで色々な方に親しまれ、喜ばれるのでやりがいを感じる事ができるお仕事です。今後は、日本だけでなく海外へも販路を広げて世界中で展開していけるように挑戦していきたいと思っています。

【先輩社員のとある1ヵ月】

インストラクター(20代女性)

月	火	水	木	金	土	日
内勤				GW休み		
内勤	講習(鳥取)		内勤		休み	
内勤	展示会(東京)			講習(富山)	休み	
有給休暇		ロサンゼルス旅行				
内勤	講習(大阪)					

有給は取りやすく82%の取得率です。
オンオフがはっきりしているので
仕事も気合いが入ります！

【様々な営業活動を行っています♪】

代理店様やサロン様に向けた講習会を実施



展示会に出展



様々な業務を通じて複合的なスキルアップが出来る会社です。是非、一緒に働きましょう。