

業種	電子部品製造業	サン電子工業 株式会社
地域	四条畷市	

事業内容

アルミ電解コンデンサ・基板の設計・製造・販売
社内で健康経営を推進しており
社員一人一人が健康で働きやすい環境づくりに努めております！

電子部品の営業職(ルート営業)

国内での電子部品(アルミ電解コンデンサ)の営業職です。
まずは流れをつかむため、実務として受注処理、納期管理を行い、
実務を覚えたら新商品の提案などを行なっていただきます。
いきなり一人ではなく慣れるまでは先輩に同行して営業活動を行います。
客先としては大手セットメーカー・大手部品商社で、基本的にはルート営業です。
入社前に電子部品や営業についての知識は全く必要ありません。



営業技術

日常業務として海外顧客との英語でのメールのやり取りや
通訳業務・電話会議・海外出張(主にヨーロッパ関係)など
ヨーロッパやアメリカの海外顧客がメインのため、
語学力を活かすことができます。
その他、簡単な試験測定などがありますが
製品の知識は入社後に勉強できますので、
理系の知識などは必要ありません。

資材購買管理事務

良い商品を作るためにはまず良い材料からです。
仕事内容としては、

1. 仕入先の管理事務
2. 生産工場の管理事務
3. 材料の輸出輸入手続き事務生産工場の資材課および仕入先を管理サポートする業務です。

入社前にコンデンサや資材購買に関する知識は全く必要ありません！

システムを作る楽しみ、そしてそれがさまざまな部署で役に立っているという達成感が仕事をする上での原動力になっています。会社の根幹を支えている、とてもやりがいのある仕事です。

私自身、大学卒業後に未経験からスタートしました。入社後にも自主学習できる環境が整っているので、働きながらSEとしての実務経験を積みつつ、知識もスキルもより磨いていくことができますよ。

平成19年入社 男性 情報システム勤務

私の業務は製品開発です。当社は電子部品のメーカーですが最近では自動車用の部材が大半を占めています。日進月歩、技術が進歩する中、競合他社にない製品開発をしなければなりません。

当社では上司の命令や指示でそのまま動くのではなく自由に発言ができ、情熱を持って自分の考えで積極的に行動させていただけるので、毎日ワクワクしながら業務に取り組むことができます。

そうした環境であるからこそ、他社に真似できない独自性の強い製品を開発することに成功してきました。

みんなでチャレンジし、ワクワクできる会社、それがサン電子工業です。

平成21年入社 男性 技術勤務

