

| | | |
|----|---------|-------------|
| 業種 | 機械器具卸売業 | ホシザキ阪神 株式会社 |
| 地域 | 大阪市淀川区 | |

ホシザキ阪神株式会社



□事業内容

「オリジナル製品を持たない企業に飛躍はない」をモットーにもものづくりを行うホシザキグループ。
私たちホシザキ阪神はその一員として、天下の台所・大阪府の北部と兵庫県全域を営業エリアとし、
各種フードサービス機器（製氷機・冷凍冷蔵庫・食器洗浄機等）の販売およびメンテナンスを事業を行っている

□仕事内容

【営業職】

自分が担当するエリアを任せられます。

そのエリアには飲食店だけではなくサービス業、病院・施設、学校・スーパー・一般企業、農業・漁業など沢
山のお客様がおられます。

そのお客様の困りごとを“ホシザキにしかできない事”で解決し、業務用厨房機器の販売を行なうのが私た
ちの営業です。

同じエリアを担当する技術サービス職、専門部隊、間接部隊など営業をバックアップする体制は整っており
ますのでご安心下さい。

多様化するマーケットのニーズをいち早く察知すれば、その協力体制のもと、任せられたエリアを自分色に
染めることができます。

【セールスエンジニア(技術サービス職)】

ホシザキ製品に限らず、厨房機器全般にわたるメンテナンスのプロです。

さらに、修理・点検だけではなく、整備提案や保守契約の促進などお客様とのコミュニケーション力も求めら
れます。

地域密着型のサービス体制をとっており自分の担当地区を持ち、ペアの営業スタッフと連携を密に活動し
ています。

□研修制度

あり◆新入社員1～3年目に関する研修

【新入社員研修】

専任の教育担当者がビジネスマナーから職種別（営業職・技術サービス職）研修まで行います。

【配属後呼び戻し研修】

配属後も月1回程度のペースで本社へ呼び戻し研修

配属後の実践の中での困りごとや悩み・不安もここで解消します。

◆その他

【年数別ビジネススキル研修】

【リーダー層研修(役職階層別)】

マイナビ2025をご確認下さい

