

やと せんか 雇いま専科！ 「営業編」

～わかりやすい求人、応募したくなる求人票を作って、応募を増やしましょう！！～



Point

「仕事の内容欄」を活用しましょう！

求人票の「仕事の内容欄」は求職者が一番注目している項目です！
求職者が具体的なイメージを描けるように、①取扱商品②訪問先(個人 or 企業) ③営業エリア(府下、近畿、全国等)については、必ず記載しましょう！

記入例

- ・工業薬品、表面処理設備に関する営業
 - ・固定得意先: 商社、メッキ工場(ルートセールス)
 - ・担当エリア: 本社は西日本地区
岐阜営業所は名古屋地区～東日本地区
- ◇納品受注、配達
◇貿易関連、梱包業務
※社用車(軽自動車)を使用させていただきます。
※慣れるまで他の社員が同行し、指導するので安心して下さい。慣れてから、新規顧客開拓業務をしていただきます。

入社後のフォロー体制などが書いてあると、
未経験者でも応募がしやすいようです。



ハローワーク大阪東公認キャラクター「ひがしくん」



Point

「特記事項欄」「備考欄」を使って、会社のアピールをしましょう！！

歩合給のことや、福利厚生制度のこと、社員食堂の有無など、各欄に書ききれなかったことは、「特記事項欄」や「備考欄」に記入することができます。

記入例

- * 永年勤続表彰制度有り
- * 賃金は経験に応じて昇給します。
- * 昼食は会社が提供しています

「他社との違い＝貴社のアピールポイント」
をどんどん書きましょう！！

※給与例: 月給38万円(基本給21万円+歩合給17万円)
月給33万円(基本給18万円+歩合給15万円)
平均月給28万円



ご相談・お問い合わせは…

Point

写真やパンフレットを登録しましょう！！

ハローワークでは、会社情報として写真やパンフレットをハローワーク内の求人検索パソコンに登録することができます！（A3サイズ10枚まで）
「うまく言葉で表現できない。」「求人票には書ききれない！」「職場の雰囲気をもてほしい」そんな時は是非、ご登録ください！！

社屋の外観や作業風景、取扱商品など、求人票以上の情報を求職者に伝えましょう！



ハローワーク大阪東公認キャラクター
「イーストちゃん」

スタッフが写真を撮りに伺うことも可能です！お気軽にご相談ください！

～「仕事の内容欄」文例集～

営業（業務用家具関係）

店舗やオフィス家具メーカー様への営業販売
固定得意先へのルート営業販売
新規得意先の開拓
受注、発注、外注の手配と管理
活動は大阪府が中心（関東・地方の出張有）
営業車はライトバンまたは軽乗用車です。
担当者を決めマンツーマンで指導します。

営業スタッフ

アミューズメント産業における遊技機等の代行販売及びレンタル仲介事業においての全般的な企画、営業、資料や電話を使つての商品説明や訪問営業での新規開拓や顧客管理等。
※個人ノルマは一切ありません。
※特別な知識は一切必要ありません。
入社後、丁寧に指導します。
※未経験の方もお気軽にお問合せ下さい。

営業

- ・橋梁及びコンクリート構造物のメンテナンス工事の受注
- ・全国シェアトップの実績を持つ、弾性シール材外、自社開発商品のコンセプトを提案し、お客様にプレゼンテーションを提供していただきます
- ・異業種での営業経験のある方、研修にて当社のスキルを徹底指導します

営業（学生服の採寸販売および企画営業）

- ◇学生服および各種ユニフォームの販売営業
- ・学校または店内での受注採寸販売業務
- ・接客、電話対応、受注発注業務
- ・学校納品、配達、宅配業務
- ・入出荷、納品アソート、在庫管理
- ・新規取引先の開拓
- ・営業エリアは大阪市内中心
- ・使用する車：軽バン（AT車）
- ・ノルマなし



ご相談・お問い合わせは・・・