

業種

卸売業・小売業

配席No.

C-4

岡崎産業株式会社



↓岡崎産業(株)本社



・何をしている会社なの？(事業内容・企業理念)

エアコンやキッチン、バスルームなどの住宅設備機器と呼ばれる、人が快適に暮らすうえで欠かせない商品を扱う専門商社です。

商社なので、メーカーのように自社で商品を作ることはしません。しかしメーカーよりも更にお客様に近い存在であり、「お客様の現場を支えるパートナー」として誰よりもお客様に寄り添ってご提案をします。お客様のお困りごとをヒントとし、メーカーと共同開発を行った商品があり、現在学校や病院を建てる時に必ず使われています。

・先輩社員・若手社員の声(社員インタビュー)

●入社を決め手となったきっかけは？

数多くのメーカーの商品を取り扱っており、メーカーで働くよりも知識の幅を広げて自分自身が成長していると感じました。

●仕事のおもしろい点は？

学校、病院、ショッピングセンターなど、たくさんの現場に携わりながら、建物が出来上がる裏側を知ることができます。自分が携わった現場にプライベートで家族が行くと、思わず自慢してしまいます(笑)

・社員はどんな風に働いているの？(業務紹介)

●営業(総合職)

設備工事業者向けの法人営業で40～50社ほどの顧客を担当します。見積書作成、商品の手配、メーカーとの価格交渉、現場打ち合わせなどを行っています。

●営業事務(一般事務職)

お客様からの受注の受付、発注処理、伝票作成、問い合わせ対応などを行っています。

●配送(総合職)

商品のピッキング、トラックへの積荷、配車業務などを行います。

・どんな待遇なの？(福利厚生・制度)

☆有給休暇がとりやすい (平均取得日数 17日)

☆スポーツジム無料！

☆資格手当制度が充実！

☆時間外手当は1分単位で支給！

☆産前・産後休業・育休◎(育休後復帰率100%)

☆子供が小学3年生まで時短勤務可

・将来どうなるの？(キャリアモデル)

●総合職

入社後、3カ月～1年は研修として業務部(配送・商品管理)に所属し、ピッキング等を通して弊社が扱う商品について学んでいただきます。その後、営業部へ配属され、営業事務として営業スキルを磨いていただきます。入社後3～5年で営業担当となり、今まで培ったスキルを活かしてお客様への提案営業を行います。