ジャパンマテリアル
株式会社

所在地	大阪府吹田市江坂１－２３－５ 大同生命江坂第２ビル３階
従業員数	１５１名
業種	建築材料卸売業



JAPAN MATERIAL



事業内容

防水材や塗料などを扱う建材の専門商社です。
施工店や工事業者様へ、現場に合った最適な資材をご提案、お届けしています。
社内外の信頼関係を大切に、日々街づくりを支えています。
事業と共に、従業員も成長していくことをモットーにしている企業です。

担当者からのメッセージ

当社は、社員のほとんどが中途入社のため、未経験でも安心してご入社いただけます！
転勤はなく、地元で腰を据えて活躍できます。
有休は1時間単位で取得可能で働きやすさ◎
建物に興味がある方、人と話すことが好きな方は、ぜひお気軽にブースへお立ち寄りください。お待ちしております！

募集職種

① 営業 ※全営業所
既存顧客への建築資材の提案 他（テレアポ・ノルマなし）
② 事務 ※神戸・大阪
電話対応・PC入力 他（コミュニケーション力が活かせます）
③ 物流 ※大阪物流
商品の積込・配送・在庫発注などの倉庫管理 他（AT限定免許◎）

勤務地

大阪：吹田市江坂町
大阪物流：摂津市鶴野
神戸：神戸市長田区苅藻島町

社員インタビュー（大阪/営業/30代中途入社）

◆入社当初に感じたこと
忙しくも活気のある職場で、きちんと教えてもらえるか不安でした。でも実際は、質問する前から親身になって教えてくれたり、些細な事でもしっかり向き合ってくださる方ばかりでとても心強かったです！

◆入社を決めた理由
求人を見て「ニッチな商材だけど暮らしの中で確実に必要な物」という印象があり、こういう商材の営業は自分に合っていると思ったからです。



◆求職者の方へメッセージ
自分も営業未経験からのスタートでした。向上心さえあれば大丈夫です！一緒に成長していきましょう！

1日のスケジュール例（営業職）

時刻	内容
８：３０	出勤し、まずはメールチェック！ 今日1日のスケジュールも確認。
９：００	お問い合わせや注文に対応しつつ、見積作成などを行います。
１２：００	休憩
１３：００	既存のお客様の事務所や現場へ、定期的に訪問します。
１５：００	お客様やメーカーの方と「どのように施工していくか」など、打ち合わせをします。
１６：００	帰社し、メール返信や書類作成などの事務作業をします。 翌日の訪問準備も行います。
１７：３０	業務終了！ ※出先から直帰する日もあります

会社紹介HP

https://recruit.japanmaterial.co.jp/