

事業主のみなさまへ



営業編

魅力ある求人票を 作ってみませんか？

求人票作成の
ポイントは
これだ!!

採用活動の参考に
職業情報提供サイト

Job tag

(日本版O-NET)



Q ジョブタグ

検索



マッチングへの
近道！ぜひ
ご利用ください



ハローワーク門真
事業所サービス・企画部門
06 - 6906 - 6831
(部門コード31#)



Point①「仕事内容」欄の活用!!

求人票の「仕事の内容」欄は、求職者が一番注目している項目です！
具体的なイメージを描けるように、仕事の内容を詳しく、具体的に、かつ、
分かりやすく書きましょう。

- ①取扱商品、②訪問先(個人 or 企業)、
- ③営業エリア(大阪府内、近畿、全国等)については、必ず記載しましょう！

記入例

- ・工業薬品、表面処理設備に関する営業
 - ・固定得意先：商社、メッキ工場（ルートセールス）
 - ・担当エリア：西日本地区

◇納品受注、配達

◇仕分け、梱包業務など

※社用車（A T車、軽自動車）を使用していただきます。

※慣れるまで他の社員が同行し、指導するので安心してください。

慣れてから、新規顧客開拓業務をしていただきます。



さらに上級テクニック

- ▶営業エリアの他にも、交通手段・新規開拓か固定得意先回りかなどの記載があれば
分かりやすくなります。
- ▶入社後のフォロー体制などが書いてあると、未経験者も応募がしやすくなります。
次のページもご覧ください。



Point②「求人に関する特記事項」欄の活用!!

記入例

- *永年勤続表彰制度有り
- *賃金は経験に応じて昇給します。
- *昼食は会社が提供しています。

※給与例

入社5年目：月給38万円（基本給21万円＋歩合給17万円）
入社3年目：月給26万円（基本給18万円＋歩合給8万円）
平均月給32万円

- ・歩合給のこと
- ・キャリアアップ支援のこと
- ・福利厚生のこと
- ・求人の募集理由のこと
- ・社員食堂のことなど

書ききることができなかった会社のアピールポイントは
「求人に関する特記事項」欄に記載しましょう！

他社との
違い

自社の
アピール
ポイント



仕事内容文例集



業務用家具関係の営業

- *店舗やオフィス家具メーカー様への営業販売
- *固定得意先の開拓
- *新規得意先の開拓
- *受注、発注、外注の手配と管理

活動は大阪府が中心（関東・地方への出張有）
営業車はライトバンまたは軽乗用車です。
担当者を決め、マンツーマンで指導します。



建築資材等の営業

- *橋梁及びコンクリート構造物のメンテナンス工事の受注
- *全国シェアトップの実績を持つ、弾性シール材ほか、自社開発商品のコンセプトを提案し、お客様にプレゼンテーションしていただきます。
- *異業種での営業経験のある方、研修にて、当社のスキルを徹底指導します。



アミューズメント企画・営業

アミューズメント産業における遊技機等の代行販売及びレンタル仲介事業においての全般的な企画・営業、資料や電話を使用しての商品説明や訪問営業での新規開拓や顧客管理等。

※個人ノルマは一切ありません。

※特別な知識は一切必要ありません。

入社後、丁寧に指導します。

未経験の方もお気軽にお問合せください。



学生服の採寸販売および企画営業

◎学生服および各種ユニフォームの販売営業

- ・学校または店内での受注採寸販売業務
- ・接客、電話対応、受注販売業務
- ・学校納品、配達、宅配業務
- ・入出荷、納品アソート、在庫管理
- ・新規取引先の開拓
- ・営業エリアは大阪市内中心
- ・使用する車：軽バン（AT車）
- ・ノルマなし

ハローワークで希望条件を入力し求人を【検索】をすると、求人区分(フルタイム・パート)、事業所名、就業場所、仕事の内容、雇用形態、賃金、就業時間、休日、年齢などの求人概要が一覧で表示されます。特に『仕事の内容』は最初の3行（3行×30文字）が表示されます。ここから **求人票を表示** か、 **詳細を表示** ボタンを押してもらえないと、求人詳細な情報まで見てもらえません！

いかに最初の3行で興味を引くかもポイントです！

メリットがたくさんあります。

**来所不要！
オンラインで
完結**

ハローワーク
インターネットサービスで
公開されます
(1日約150万アクセス)

ひと、くらし、みらいのために
厚生労働省
Ministry of Health, Labour and Welfare