



このはな不動産



1 業種：不動産業、保険業

2 創立：2016年3月

3 従業員数：7人

4 職種：営業



会社情報

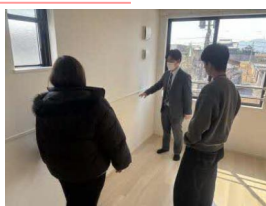
MISSION —地域の未来にあかりを灯す—

不動産を売買・賃貸したい人のご縁を繋ぐお仕事です。

業務内容

- ・お部屋探しのお手伝い
- ・お家や土地の売買サポート
- ・Instagram等での情報発信など

人と話すことが好きな人に向いています♪



“コノハナ”のいいところは？

- ・若いスタッフが多く話しやすい雰囲気です。
- ・困ったときは先輩やチームがしっかりサポートします。
- ・動画づくりやinstagramの投稿など、若い感性こそ生かれます。
- ・地域に寄り添い、“ありがとう”をいただけるお仕事です。

入社1年目（賃貸営業）の1日のスケジュール

09:00	入社（掃除・朝礼）
08:30-10:00	新着物件確認・HP登録
10:40-09:50	午後の事業所訪問の準備
10:00-12:00	アパート写真・動画撮影
12:00-13:00	昼休憩
13:00-15:00	お客様来店対応&物件のご案内
15:00-16:00	賃貸契約手続き
16:00-17:00	不動産会社訪問&空き家管理
17:00-18:00	instagram投稿&日報提出
18:00	退社

先輩からのメッセージ

入社2年目
賃貸営業 佐師さん

未経験からのチャレンジでしたが、持ち前のコミュニケーション能力を生かして楽しく働いています！

このはな不動産では仕事面以外でも先輩たちから学べる事が多く、日々成長を実感しています。

楽しく仕事して、経験を積んで、いい環境で働けていることが幸せです。

営業職のイメージが変わります！ぜひお気軽にお話を聞きにきてください。



入社2年目
売買営業 八崎さん

前職ではキャリアアップに限界を感じており、もっと高いところを目指したいと思っていましたが、このはな不動産と出会いました。

経験や知識はもちろん大切なお仕事ですが、なによりお客様のため、地域のためと思える方なら、きっと活躍できます。

一緒に学びながら地域で1番愛される会社を目指しましょう！



ブースにてお待ちしております！