

小売業のマーケティング戦略から学ぼう！

業界研究スクール（1回あたりの定員：4名）

# 自己分析講座

【テーマ】  
小売業と  
自己分析



「小売業」では、出店、商品の陳列など、



モノを売るための様々な仕掛けがあります！



小売業のマーケティング戦略を勉強しながら、



「自己分析」を進めて、就職活動で、「自分」をアピールしてみましょう！

※当セミナーは、当所実施の「～小売業のマーケティング手法から学ぶ～自己分析セミナー」と同じ内容です。

業界のテクニックが学べます！

生活の身近にある“小売業”で実践されている知識・テクニックについて、実例を交え、お伝えします！

少人数のセミナーです！

- 定員4名／回の少人数セミナーです。
- そのため、講師と近い距離感で受講していくだけです。



日にち（予約フォーム内でご選択ください）

令和8年 1月28日(水)、2月4日(水)、2月9日(月)、  
2月10日(火)、2月12日(木)、2月13日(金)

安心の事前予約制です！

事前に下記二次元コードからお申し込みください。予約受付が出来ない場合は、定員到達等により、受付が終了しております。

予約フォーム▶



※予約後キャンセルの場合は、下記あてにお電話ください

時間

13:30～14:30

※13:15開場

場所：ハローワーク西陣 烏丸御池庁舎  
(京都市中京区烏丸御池上ル北西角  
明治安田生命京都ビル1階)

持ち物：筆記用具 対象：お仕事探し中の方



◆ 庁舎内のJ-ナ-場所はこちらをご参照ください



ゆったりとしたブースを使用して行います▶

おすすめポイント

京都の地場産業である小売業の企業支援を担当する「地場産業サポートチーム」のハローワーク職員が講師として、実施します！

受講された方の感想

- マーケティング戦略を学んでみて、**自己分析と同じところ**がいくつかあり、参加してよかったです（男性）
- 就職活動において、自分を商品と考えた場合、どういう視点でどのように掘り下げて、考え直していくかのヒントがたくさんあり、**大変有意義**に感じた（女性）

セミナー後にハローワークの求人への応募相談も可能です♪また、「ご自宅からハローワーク求人に簡単応募」等、セミナーと併せて職業相談の窓口も設置していますので、ぜひ、ご活用ください♪

※参加にあたっては、ハローワークの求職登録が必要です。

問い合わせ先

ハローワーク西陣 企画・マッチング部門（電話：075-221-8610）