

～小売業のマーケティング手法から学ぶ～

自己分析セミナー

※参加には、ハローワークの求職登録が必要です。※当セミナー参加は、求職活動1回になります。



「小売業」では、出店、商品の陳列等、



物を売るための様々な仕掛けがあります！

小売業のマーケティング戦略を勉強しながら、

自己分析を進めて、就職活動で「自分」をアピールしましょう！

※当セミナーは、当コーナーが実施している「スキルアップ短時間セミナー 自己分析セミナー」と内容が一部重複します。

日時 令和8年 2月4日(水)

10:50～11:50 ※10時40分から開場します。

場所

ハローワーク西陣 烏丸御池庁舎
(京都市中京区烏丸御池上ル北西角
明治安田生命京都ビル1階 セミナールーム)

定員：30名

※筆記用具をお持ちください。

※簡単なワークがあります。

申込方法

- 下記申込方法をご参照ください。
- 予約先着順です。

就職活動に役立つ！

生活の身近・小売業で
実践されている考え方について、
お伝えします！

安心の事前予約制／申込方法



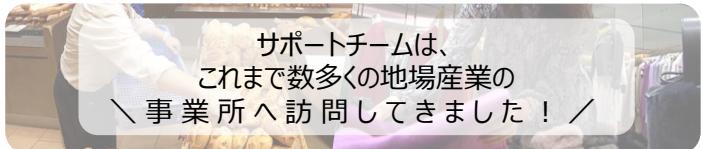
※左記二次元コードから予約申し込みをお願いします。

※予約後にキャンセルの場合は、予約完了メール内から
必ずキャンセルの手続きをお願いします。なお、セミナー前日
以降にキャンセルの場合は、下記あてにお電話ください。

「実践型セミナーって？」

- このセミナーは、「実践型セミナー」です！
- 京都の地場産業（小売業）の求人者支援
を担当する「地場産業サポートチーム」のハローワーク
職員が講師として、実施します！
- 企業が実践するテクニック・考え方を交え、
「自己分析」について、お伝えします！

※申込締切：定員到達時もしくはセミナー前々日の17時15分



サポートチームは、
これまで数多くの地場産業の
事業所へ訪問してきました！

※サポートチームのHPはこちらからご参照ください。
イベント情報や過去に訪問した事業所のPRシート等を見ることができます！



問い合わせ先 ハローワーク西陣 企画・マッチング部門（電話：075-221-8610）