

～小売業のマーケティング手法から学ぶ～

自己分析セミナー

※参加には、ハローワークの求職登録が必要です。 ※当セミナー参加は、求職活動1回になります。



「小売業」では、出店、商品の陳列等、

物を売るための様々な仕掛けがあります！

小売業のマーケティング戦略を勉強しながら、



自己分析を進めて、就職活動で「自分」をアピールしましょう！

※当セミナーは、当コーナーが実施している「スキルアップ短時間セミナー 自己分析セミナー」と内容が一部重複します。

日時

令和8年2月4日(水)

10:50～11:50 ※10時40分から開場します。

定員：30名

※筆記用具をお持ちください。

※簡単なワークがあります。

場所

ハローワーク西陣 烏丸御池庁舎
(京都市中京区烏丸御池上ル北西角
明治安田生命京都ビル1階 セミナールーム)

申込方法

- 下記申込方法をご参照ください。
- 予約先着順です。

就職活動に役立つ！

生活の身近・小売業で
実践されている考え方について、
お伝えします！

安心の事前予約制 / 申込方法



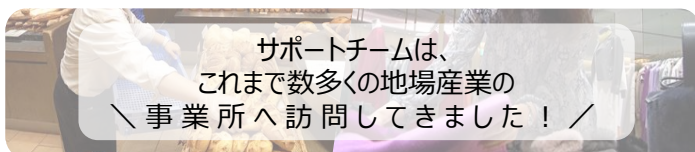
※左記二次元コードから予約申し込みをお願いします。

※予約後にキャンセルの場合は、予約完了メール内から必ずキャンセルの手続きをお願いします。なお、セミナー前日以降にキャンセルの場合は、下記あてにお電話ください。

「実践型セミナー」って？

- このセミナーは、「**実践型セミナー**」です！
- 京都の地場産業（小売業）の求人者支援を担当する「**地場産業サポートチーム**」のハローワーク職員が講師として、実施します！
- **企業が実践するテクニック・考え方**を交え、「自己分析」について、お伝えします！

※申込締切：定員到達時もしくはセミナー前々日の17時15分



※サポートチームのHPはこちらからご参照ください。イベント情報や過去に訪問した事業所のPRシート等を見ることができます！ ▶

