

小売業のマーケティング戦略から学ぼう！自己分析講座

1回あたり最大4名の少人数セミナー

# 業界研究サロン

【テーマ】  
小売業と  
自己分析



「小売業」では、出店、商品の陳列など、

モノを売るための様々な仕掛けがあります！

小売業のマーケティング戦略を勉強しながら、

「自己分析」を進めて、就職活動で、「自分」をアピールしてみましょう！

※当セミナーは、当所実施の「～小売業のマーケティング手法から学ぶ～自己分析セミナー」と同じ内容です。

## 業界のテクニックが学べます！

生活の身近にある“小売業”  
で実践されている知識・  
テクニックについて、事例を交え、  
お伝えします！

## 少人数のセミナーです！

- **定員4名／回**の  
少人数セミナーです。
- そのため、講師と近い  
距離感（双方向）で  
受講していただけます。

## 安心の事前予約制です！

事前に下記二次元コードから  
お申し込みください。予約受付が  
出来ない場合は、定員到達等により、  
受付が終了しております。

予約フォーム▶  
※予約後キャンセルの場合は、  
下記あてにお電話ください



日にち（予約フォーム内でご選択ください）

令和8年 1月14日（水）、1月19日（月）  
1月21日（水）、1月23日（金）

時間

**13:30～14:30**

※13:20開場

場 所：ハローワーク西陣 烏丸御池庁舎  
（京都市中京区烏丸御池上ル北西角  
明治安田生命京都ビル1階）

持ち物：筆記用具 対象：お仕事探し中の方



◀庁舎内の3階場所は  
こちらをご参照ください

ゆったりとしたブースを  
使用して行います▶



## おすすめポイント

京都の地場産業である宿泊業の企業支援を担当する「地場産業サポートチーム」のハローワーク職員が講師として、実施します！

## 受講された方の感想

- マーケティング戦略を学んでみて、**自己分析と同じところ**がいくつかあり、参加してよかった（男性）
- 就職活動において、自分を商品と考えた場合、どういう視点でどのように掘り下げて、考え直していくかのヒントがたくさんあり、**大変有意義**に感じた（女性）

セミナー後にハローワークの求人への応募相談も可能です♪また、「ご自宅からハローワーク  
求人に簡単応募」等、セミナーと併せて職業相談の窓口も設置していますので、ぜひ、ご活用ください♪

※参加にあたっては、ハローワークの求職登録が必要です。

問い合わせ先 ハローワーク西陣 企画・マッチング部門（電話：075-221-8610）