

地元就職応援シート

事業所名 有限会社 丸昭建材店

〒 868 — 0501
所在地 球磨郡多良木町多良木1577-4

企業HP <https://www.marusho-group.com>

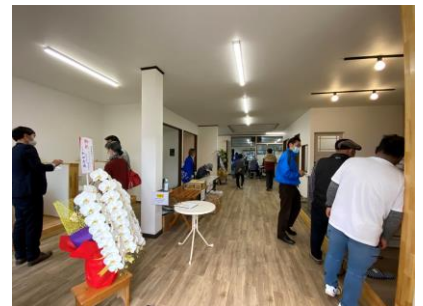
自社の強み（こんな会社です）

平成元年創業の地域密着の建材店です。建築、土木資材は、殆ど取り揃えています。住宅の新築・リフォーム、カーポート、フェンスなど全ての工事を請け負い地域の皆様に愛される企業であり続ける事を企業理念としています。住宅設備機器のショールーム完備で、展示会も定期的を開催しています。



先輩からのメッセージ（この会社を選んだきっかけ、入社後の印象など）

全く知識のない状態で入社しましたが、先輩社員の方々が優しく指導してくださり、サポートもしてくれました。上下関係の垣根を越えてコミュニケーションをとるととても明るい会社です。



働きやすい職場づくりへの取組

有休休暇の取得を促進し、業務の効率化を図り、残業時間の縮減にも取り組んでいます。年に1度は、有給取得して小旅行を家族と楽しむ事も可能です。

未来図（標準的なキャリアパス ～企業での業務経験や異動等について～）

入社直後



豊富な商材の知識を少しずつ覚えていく為に、まずは、お得意先様への商品の配達業務に従事して頂きます。時には、先輩社員とペアになってお得意先様への営業活動を行い（OJT）先輩から営業手法等学びます。優しいお得意様が多く、色々と教えて頂けます。

(5)年後



お取引先様の担当を任せられ、新商品の紹介や見積り、プレゼンテーションなども行います。展示会に来店されたお客様と商談し、提案業務、受注、納品、施工管理等行います。成績が上がると手当や賞与アップへ繋がります。

(20)年後

数々の経験を元に若手社員のお手本となってもらいます。指導する立場になっていきます。店舗における販売方針を決め、社員管理やマネジメントも行います。働き盛りの40代です。

