

地元就職応援シート

令和5年度

事業所名 肥後物産株式会社
〒869-4703
所在地 熊本県八代市千丁町新牟田179
企業HP <https://www.higobussan.com>

自社の強み（こんな会社です）

地元特産品「畳表」を全国に販売しています。現在、独自にデータベースの開発を進めPCやスマホからの注文は約30%となりました。また畳店様用に社内で開発したソフトウェアを販売したり、全国の畳店様向けに産地研修会を主催し過去9年で約1200名の参加を頂きました。2021年には熊本県の第1期SDGs登録事業者となり「次の世代の人達のために」との思いで活動しています。地元の特産品がある限り地元貢献し、そして自分たちの得意分野を生かした事業を行っていきます。



会社の外観

先輩からのメッセージ（この会社を選んだきっかけ、入社後の印象など）

初めての業界で働いた当初は続けられるか不安でしたが、9月で12年目になります。社内の雰囲気も良く、分からない事も聞きやすい環境で、入社当時と比べると出来る範囲が広がりました。営業に出れば全国のお客さんと話もできるので楽しいです。（38歳）



主催する産地研修の様子

働きやすい職場づくりへの取組

一人ひとりの能力向上を目指して、朝礼時に勉強会を取り入れています。人間学を学ぶ月刊誌「致知」や様々な本を読んで「気づきの場」を作り、働きやすい職場づくりに努めています。また研修とレクレーションを兼ねて、年に1回「一流に触れる」というテーマで九州内で歴史関係や芸術関係や演技などの見学に行っています。

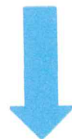
未来図（標準的なキャリアパス ～企業での業務経験や異動等について～）

入社直後



当社で扱う商品を覚えるため、商品の格付け、出荷業務、毎日の入荷品のデータ管理など、先輩社員とペアになって仕事をします。そして年に3回全国の畳店様向けに産地研修会を主催し手伝ってもらい、企画や運営を体験して頂きます。また弊社ではITコーディネーターの資格者もおり、情報技術活用は九州IT経営力大賞においてユーザー賞を受賞しソフトウェアの販売も始めました。これらに関心が高ければ、データベースやホームページ開発も手伝ってもらいます。

(5)年後



商品や業務の流れをつかみ一人で仕事ができるようになれば、営業を目指す方は、全国で担当地区を決めて得意先をまわります。各営業の実績は毎日、仮想的な自分の店のように売上、経費、利益が情報システムで管理され見ることができ、経営者の感覚を磨いていきます。情報システムの開発を目指す方は、自分でプログラミングできるよう能力を高めていきます。様々な業務を経験し自分が得意とする分野を磨いていきます。

(20)年後

全国のお客様向けに産地研修企画や営業、情報システムの開発、販売など、自分が得意とする分野で地域貢献できる力を発揮して頂きたいと思います。今後はAIなど様々な技術の発達で環境が変わり業務の仕組みは様変わりすると思います。環境が変化する中でも、人や社会が求めるものを察知し、そのサービスを実現する能力を常に高める姿勢が弊社の存在を支えています。弊社の将来像「地元若者が夢を持てる会社になる」の一役を担って頂きたいと思います。

