

地元就職応援シート

令和5年度

事業所名 株式会社フタバ

〒 862 — 0967

所在地 熊本市南区流通団地1丁目10-1

企業HP <http://www.ftb-parts.co.jp/>

自社の強み（こんな会社です）

私たちがのお客様は、みなさんのような消費者の方ではなく、「自動車の整備や修理などを行う自動車関連の会社」で自動車の修理部品や車検部品等を販売する“卸売り”を行っている会社です。幅広い年齢層の方々が働く職場で年齢関係なく分からないことや困ったこと、プライベートの話まで気さくに話せる環境で周りの先輩社員が手厚く教育フォローをしていきますので安心して働けます。



先輩からのメッセージ（この会社を選んだきっかけ、入社後の印象など）

企業説明会に参加した際、社員の皆さんがとても優しく接してくださり、福利厚生もしっかりとしていて働きやすい環境だと思い入社しました。入社してからその印象は変わらず、仕事は分からないことだらけで大変ですが、先輩社員が優しくサポートしてくださるので安心して働くことができます。

会社の外観

働きやすい職場づくりへの取組

残業時間の削減に力を入れて取り組んでいます。また近年ではリフレッシュ休暇の導入なども行い、仕事とプライベートの両方を充実できるようにしています。また社内では年齢関係なく気さくに話ができて、互いに協力し合いながらチームワークの良い環境で、社員がお互いに働きやすい職場にすべく雰囲気作りにも取り組んでいます。



職場の様子

未来図（標準的なキャリアパス ～企業での業務経験や異動等について～）

入社直後

先輩社員のサブとして担当エリア内で実務を行いながら営業を学んでいきます。サブといっても2人で行動し続けることは無く、ある一定の期間(1ヶ月ほど)が過ぎれば1人で社用車を運転し部品の配達を行います。1年目はとにかく自動車の構造や部品を覚えることが重要になります。また部品配達時にお客様とコミュニケーションをとりながら部品の受注や信頼関係を築いていきます。

(2)年後

入社3年目ぐらいから担当エリアを持ち、そのエリア内で営業活動を行います。お客様からの注文された商品の発注や納品はもちろんのこと、担当エリアの売上の管理や社内キャンペーン商品のお客様への提案、設備面の提案など売上に直結する業務を行っていきます。早い人であれば入社3年目で異動をし、新しい営業所で仕事をしていくこととなります。

(5)年後

入社5年頃からは若手社員の教育担当者としてOJTにて研修をしていきます。自分の担当エリアのサブとして入社2年未満の若手社員を教育しながら営業を行い、仕事を割り振りながら業務をしていくことで初歩のマネジメントを学ぶ機会となります。また周りの社員のサポートも行いながら、自分の担当エリアだけではなく営業所全体の成績を上げていくこととなります。