



採用担当：総務課長 笠井 様

採用担当者の声

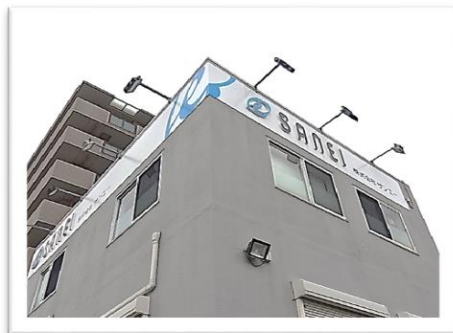
法人・個人向けの太陽光発電の導入に向けて提案から設計施工・アフターケアまですべてをサポートしています。

チャレンジ精神があり年齢関係なく何でも気軽に話せる風通しのよい社風です。

時短勤務ができ、突発的な休みにも柔軟に対応しています。子育てと仕事の両立が可能で働きやすい環境です。

また、社員の提案で若手を中心に「eスポーツ部」を発足しました。社会人大会の出場経験もあり、退勤後はよくメンバーでゲームをして盛り上がっています。

ゲーム好きな人・向上心のある方大歓迎です。



(横須賀本社外観)



(YouTubeで会社の様子を配信)



(他部署との打合せ風景)

(スポーツの公式スポンサーとして選手をサポート！)



働いているみなさまにインタビュー

Q.仕事内容の魅力を教えてください？

主に法人営業を担当しています。環境問題の解決に直接関わることができ、カーボンニュートラルの実現や電気代削減に困っているお客様のお役に立つことができます。

Q.やりがいを感じるのはどんな時ですか？

取引先は、法人・個人・行政とさまざまです。自分で設計から施工まで一貫して対応しています。太陽光発電導入後、太陽光システムモニターで発電状況が視覚化されるととても喜んでいただけるので、お客様の抱える問題の解決に貢献できたときにやりがいを感じます。

Q.「うちの会社はここがいい！」を教えてください

【コミュニケーションがとりやすい】 相談するとまずはしっかり受け止めてくれます。また的確なアドバイスをしてもらえるので仕事も進めやすいです。役員も社員の話を聞いてくれます。部活動について社員から役員に直談判し、「eスポーツ部」の発足に繋がりました。

【チームワークを重視】 エコソリューションコンサル（営業）は個人とするイメージが強いと思いますが、目標をチームで設定しているため個人のノルマはありません。横須賀以外の地域にも事業所があり、チームで地域ごとの目標達成に向けて頑張っています。

Q.応募を迷っている方に一言お願いします

個人プレーよりチームプレーが大切です。あまり馴染みのない太陽光発電を取り扱うので、自分自身でも商材の知識を深める必要がありますが、人の役に立ちたいという思いがある方でしたら一歩前に進んでみませんか。

(訪問日：2024年6月10日)