

企業情報PRシート

事業所名 株式会社細川商会 きたかみ自販

〒 024 — 0004

所在地 岩手県北上市村崎野19-118-16

企業HP <https://www.kitakamijihan.com>



自社の強み（事業内容・社風・働きやすい職場づくりへの取組など）

大人気の軽自動車の未使用車専門店です！
車の販売台数、車検台数は岩手県NO.1です！
車の販売、整備、板金修理、保険など
お客様のカーライフをトータルサポートする体制で岩手県内でのシェアを広げています！
入社後に様々な研修を用意しておりますので、車の知識が無い方も大丈夫です
😊

学生に求めていること

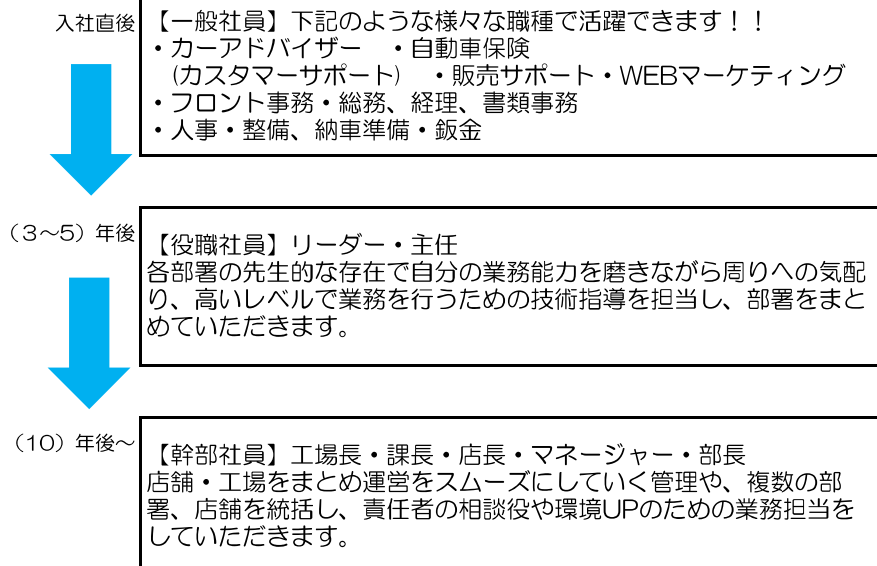
（学生時代にやってほしい・身につけてほしいことなど）

特にありません。
しいていうならば、学生時代にしかできないこと、友人といるところなどいろいろ経験をして、学生生活を満喫してください。そのたくさんの経験が社会人になった時に、必ずご自身の自信と力になるはずですよ。

入社1年目の1日のスケジュール

カーアドバイザーの スケジュール例	整備士の スケジュール例
8:30 出社・開店準備	8:30 出社・開店準備
9:00 開店・展示場準備	9:00 開店・点検
10:00 商談	11:00 オイル交換
11:00	12:00 昼休憩
12:00 昼休憩	13:00 オイル交換
13:00 洗車	14:00 タイヤ交換
15:00 納車	16:00 点検
16:00 商談	17:00 オイル交換
18:00 閉店・締め作業	18:00 閉店・締め作業
18:30 退社	18:30 退社

未来図（標準的なキャリアパス ～業務経験や異動等について～）



先輩からのメッセージ（記入者：令和元年盛岡市立高校卒）

〈入社理由〉

「アパレルの職につきたい」と思っていました。しかし、採用担当者の方が恩師の教え子だったこともあり、その方からの紹介で、入社しました。
私はどちらかというと、勉強を頑張ってきたというよりは、部活動に一生懸命で、明るさと元気が取柄でした。その私の良い部分が貢献できる会社はないかなと思っていたところ、そんな私にピッタリということで、入社を決めました。最初は車の名前も全く分からないような状態でした（笑）

〈地元就職のよさ〉

地方で生活をするうえで自動車はなくてはならない物だと思います。
きたかみ自販では車を使う皆さんをトータルサポートを行っているので、岩手県の皆さんの生活を支えることが出来る仕事です。『地元で貢献したい！人を支える仕事をしたい！』という方のご応募を是非お待ちしております！

〈入社して良かった点〉

社内研修はもちろんですが、異業種の方も参加する社外研修にも参加して、お客様とのコミュニケーションについて学ぶ機会がたくさんあったことは良かったと思います。
また、車を安く購入することができますし、自分のクルマの整備も安く済ませることができることは非常にメリットだと思います。
また、車での方が事故があった場合でも、自分の知っている社員がレッカー車で駆けつけてくれることはすごく安心できることです。

〈仕事のやりがい〉

入社時は車の知識がまったくない状態の自分でしたが、カーアドバイザーとして経験を積んでお客様から支持をいただき、たくさんのお客様から、「車を〇〇さんから買いたい、ありがとう、〇〇さんが担当者でよかったよ」と言ってもらえることが多く、やりがいになります。

