

業種	電気機械器具卸売業	企業名	宮地弘商事株式会社
職種	ルート営業・セールスエンジニア		

会社の特徴・事業内容・仕事内容

◎会社の特徴・事業内容

当社は、産業用機器や空調機器を取扱う総合技術商社です。

三菱電機(株)の総合代理店として、創業から 100 年の経験を生かし、常に最高・最適な製品を、お客様にお届けしています。

◎仕事内容

ルート営業（セールスエンジニア）

三菱電機の総合代理店として、FA メカトロニクス機器や、電子制御機器、空調設備など各種設備機器の営業活動を担当。見積りの作成や提案のほか、保守も担います。



企業の魅力・福利厚生・社員教育など

◎企業の魅力

年間休日 130 日以上、プライベートも充実することができ、広島市内で働ける職場環境です。

◎福利厚生

平均勤続勤務年数は 21.8 年と長く、福利厚生（社会保険完備、退職金制度、各種研修）等も充実しています。

◎社員教育

上司や先輩社員に積極的に質問でき、業務を通じて自己成長や、やりがいを実感することができます。

先輩社員、採用担当者からのメッセージなど

◎先輩社員からのメッセージ

製品についての研修会や社内での勉強会も充実している他、土日祝と休みも多く、プライベートも充実した生活がすごせる点も魅力的だと感じています。

◎採用担当者からのメッセージ

当社では、若手社員がたくさん活躍しています！入社後は研修や教育担当のサポートがあるので分からないことがあれば、上司や先輩が親身になって一緒に考え、あなたの成長を全力でサポートします！



広島新卒応援ハローワーク