

業種	建築工事業	企業名	トヨタホーム株式会社 中国カンパニー
職種	戸建住宅販売営業		

会社の特徴・事業内容・仕事内容

オーダーメイドの一戸建て住宅を販売・建設、アフターフォローまでを行う企業です。
鉄骨を材料とした住宅を得意とし、木造より優れた耐久性、耐震性が特長です。
お客様にとって一生に一度のお買い物である住宅をつくるお手伝いをする、やりがいのある仕事です。
飛び込みの営業は一切行わず、展示場へ来場されたお客様や提携企業の従業員のお客様へ営業活動を行います。
お客様の希望を聞き取りしながら、オーダーメイドの住宅提案を行います。
他にも住宅ローンのご相談、建築地の調査、集客イベントの運営などを行います。

企業の魅力・福利厚生・社員教育など

トヨタ自動車が立ち上げた住宅部門が発展・独立して設立された企業です。
トヨタ自動車関連会社のため経営基盤が安定しています。
広島エリアでの勤務を前提とした採用で県外への転勤はほぼありません。
年間休日が123日あり、有給休暇も入社直後から付与され、最大2年間の有給休暇繰越が可能です。
資格取得祝い金制度、住宅取得支援制度、トヨタ自動車持株会制度、カフェテリアプランなど社員への支援制度があります。

先輩社員、採用担当者からのメッセージなど

・採用担当者からのメッセージ
営業職の半分は20代ですので、なじみやすい職場です。
営業職といっても必ずしも話が上手い人が成績を上げるわけではありません。
口下手でも誠実に対応して、お客様の信頼を勝ち取る営業もいます。
やる気のある方のご応募をお待ちしております。

