

業界研究

各種商品小売業

広島新卒応援

ハローワークだより No.132

今回は、「業界を知る本音トークセミナー」
(2025/9/17開催) 各種商品小売業の現状についてお伝えします

業界の仕組みと特長

各種商品小売業って？

各種商品小売業界とは、衣料品、食料品、住関連品など、多岐にわたる商品を一つの店舗でまとめて販売する小売業のことです。小売業は、生産者や卸売業者から仕入れた商品を、最終的に消費者に販売する役割を担っています。店舗形態には、百貨店、総合スーパーなどがあります。

どんな魅力？

新しいライフスタイルへの提案、健康で長生き出来る食生活、地元地域に貢献できることです。

どんな職種がある？

営業企画、バイヤー、発注担当、製造・加工、レジ教育、店舗、経営企画、サービス部、教育研修、労務部門、プロジェクト担当、スーパーバイザーなどの仕事があります。

ハローワーク担当者から一言

物価高の中、企業努力で商品価格を抑えられていること、様々な職種があり、ジョブローテーションで様々な経験を積むこと、パートから正社員に登用されたご経験も踏まえてそれぞれのライフスタイルに合わせたキャリアステップがあることを教えていただきました。

お話しいただいた企業



万惣 Box Store マルシェ

株式会社 万惣

所在地：広島市佐伯区

石内上1-8-1

創業：昭和35年

資本金：5,000万円

従業員数：1,577人



採用部門新卒担当
澤村めぐみ様

採用部門マネージャー
國志暁子様

企業の特徴は

「日常の食を通じて人々の豊かさ貢献する。」
日常の食とは、クリスマスやひな祭り、入学式や誰かの誕生日、そんな特別な日以外の『何でもない日』。年間に300日あると言われていて、この日常の食に貢献していきたいと考えています。

求める人物像

- ・成長する人/多くの失敗から経験を積んでください
- ・素直な人/わからないことに対して行動、吸収できる人、自分とは違う考えや価値観を受け入れる人
- ・挑戦する人/苦手なことに対しても、まずやってみようとして行動できる人

「業界を知る本音トークセミナー」とは、

事業所の人事担当者より業界のことや求める人物像等を講演していただき、参加者の就活に関する質問に気軽に答えていただくセミナーです。

座談会

就活に関する質問・採用のポイントなど、講師の方に答えていただきました

Q.休日が土日祝日ではないことで困ることはありますか？

A.店舗スタッフはカレンダー通りの休みではありませんが、平日が休みなので役所や病院に行きやすいですし、どこに行っても土日比べて人が少ないです。5連勤することがないので疲れることなく仕事に取り組めます。もちろん土日に連休をとることもできます。バイヤーなど取引先の休みに合わせて土日休の部署もあります。

Q.ジョブローテーションをするのはなぜですか？

A.幅広い知識を身につけて、他の部署での仕事にも活かしてほしいからです。何が向いているのか適性を見極めることにもなります。



Q.物価高への対処はどのようにされていますか？

A.一般的なスーパーは店内で惣菜、肉、魚を加工していますが、万惣では、プロセスセンターで34店舗分を一括で加工し設備費と人件費を削減しています。また、商品を保管する倉庫では、在庫が多く、長い期間利用すると賃料が高くなるので、発注単位や物流の見直しで値段が高くならないように工夫しています。

●業界と会社について気になっていたことを知るよい機会になりました。

●ジョブローテーションで自分の得意なところを見つけたいけるのがよいと思いました。

●実際に見聞きしなければわからないことが、今日の講演を通して理解できました。

●就職活動をする上で気をつけることや、業界についてさらに詳しく知ることができたので勉強になりました。

●小売業についてあまり知らなかったが、需要が拡大していることを含め驚くことが多かったです。

受講生の感想