

業種	タイヤ、カー用品卸売業	企業名	株式会社ヨコハマタイヤジャパン 九州・中国営業本部
職種	法人営業職 (ルートセールス)		

会社の特徴・事業内容・仕事内容

★安心と信頼の 100 年企業グループ★
 老舗タイヤメーカー横浜ゴム。私たちヨコハマタイヤジャパンは、横浜ゴムが開発・製造する『ヨコハマタイヤ』をはじめ、カーライフを豊かにする商品やサービスを提供しています。

★仕事内容★
 カーディーラー・タイヤ専門店などのお客様に、ヨコハマタイヤ及び自動車関連用品の販売・商品説明等を行います。販売店様の売上 UP 支援があなたのミッションです！
 ※キャンペーンの企画立案・実施、タイヤの納品や組み換え作業を行うこともあります。

企業の魅力・福利厚生・社員教育など

■ブランド力
 「ウエットグリップ性能」最高グレードにあたる「a」表示のタイヤを、業界で初めて 500 サイズ以上取り揃えており、お客様のニーズに寄り沿った営業活動が出来ます。

■充実した福利厚生
 残業は月平均 13 時間程度、自分や家族の時間も大切にしながら、無理なく続けられる環境です。

■充実した研修制度
 社歴・階層別毎に多種多様な研修を実施しています。

先輩社員、採用担当者からのメッセージなど

★先輩社員からのメッセージ
 最初は覚えることも多く大変かもしれませんが、入社後に研修と OJT でサポートするので心配いりません。カー用品全般を扱えますので、取引先様に対し、様々な提案ができ、面白いですよ！オンオフのメリハリも抜群で、有給休暇も取得しやすいです。弊社に少しでもご興味があればぜひご参加ください！

