

☆今回は「業界を知る本音トークセミナー」(2024/3/15開催)金融業における現状をお伝えします。

証券会社の社会的使命

社会・経済の発展に貢献し豊かな社会を作り出す。

- ・成長産業である資産運用ビジネス←資産運用の必要性の高まり
例えば、企業が新しい機械を導入したり、研究開発をする際にたくさんのお金が必要になります。株式を発行して投資家からお金を集め、それが価値の創造につながり、収益が投資家にリターンされます。
- ・対面証券の存在意義←投資アドバイスの必要性の高まり
人生100年時代、低金利や年金、インフレなどさまざまな不安要素があるなかで、貯蓄をどう資産運用に回すか、専門家の投資アドバイスのニーズが高まっており、成長産業であると言えます。

ハローワーク担当者から一言

円安や新NISA、株価の上昇等「お金」に関するニュースは日々発信されています。これから社会人となる皆さんにとっても資産運用・資産管理ははかり関心の高い事項ではないでしょうか。政治、気候、国際情勢、様々な業界(会社)の勉強をして知識を身につけ、お客様の生活や経済発展に貢献できる証券業界。知的でクリエイティブな仕事であると感じました。

お話しいただいた企業

人間証券 = 丸三証券

公明正大・自主独立

「2本の柱」

- ・投信営業…良質なファンドの長期保有
- ・株式営業…日本株式に特化した質の高い情報提供
ワーキングスタイル
- ・総合職…営業職後基幹業務、全国転勤あり 呉支店長
- ・エリア職E…定時勤務、転居を伴う転勤なし 神山 幸久 様



100年変わらぬ志

～丁寧な、誠実に、あなたの未来のために～

丸三証券

所在地：東京都千代田区麹町3丁目3番6
 創業：1910年
 資本金：100億円
 社員数：1095名(2023年3月現在)
 拠点網：29拠点

求める人物像

「自ら考え、自ら行動する」
自発的な発想と行動力を持った人

◆◆ 座談会 ◆◆ 参加者が講師を囲んで就活の質問やポイント、会社について答えていただきました。

Q (ご自身の就職先として) 金融業界を選ばれたのはなぜですか？

A 他業界もいろいろ見ましたが、お金の知識が付き、面白そうと感じました。自分の考え・アイデアを評価してもらえます。

Q 向いているタイプは？

A お客様の話をも的確に聞き取れる「聞く力」が高い人です。

Q 採用面接の際、印象が良い人は？

A 飾らない表現で、思ったことを素直に自分の言葉で伝えようとする人です。

Q 全国それぞれの支店で違いはありますか？

A 全国29支店ありますが、やりかたは変わりません。ただ、その地域によって特徴があるので、日本経済新聞の「地域」のページを読んだり、地元で商売をされている方から話を聞いたりして、その土地の話題を入手しておくとういすね。

Q エリア職と総合職について

A 窓口業務は共通ですが、総合職では商品開発や人事など様々な業務を行います。エリア職採用でも試験を受けて総合職への転向が可能です。



●面接では目を合わせることが大切、長々と話す印象が良くなくて、適切な会話のキャッチボールができていないか確認している等大変参考になりました。

●求める人物像など知りたかったことをお話ししていただき参考になりました。

●講師の神山さまが、とても柔らかい語り口調だったので、証券業界で働く人の印象が変わりました。

●日本と米国の家計における資産運用の構成が大きく違うことに驚いた。

●今まで自分が働く業界としてはあまり意識をしていなかった業界で、知っていることも少なかったもので、どのようなことを行っているのか詳しく知ることができてよかったです。

受講の感想