

応募が増える求人のポイント

営業編

「仕事の内容」欄の活用！

求人票の「仕事の内容」欄は、求職者が一番注目している項目です。求職者が具体的なイメージを描けるように、①取扱い商品②訪問先（個人or企業）③営業エリア（尾道市内、県東部等）について、必ず記載しましょう！

記入例

- ・工業薬品、表面処理設備に関する営業
 - ・固定得意先：商社、メッキ工場（ルートセールス）
 - ・担当エリア：広島県東部（尾道、福山、三原等）
- ◇納品受注、配達
◇仕分け、梱包業務など
- ※社用車（軽自動車）を使用させていただきます。
※慣れるまで他の社員が同行し、指導するので安心してください。
慣れてから、新規顧客開拓業務をさせていただきます。

「求人に関する特記事項」欄の活用！

歩合給や福利厚生制度など、各欄に書ききれなかったことを「求人に関する特記事項」欄に記入し、会社のアピールをしましょう！

- ※永年勤続表彰制度有り
- ※賃金は経験に応じて昇給します。
- ※昼食は会社が提供しています。

※給与例：月給30万円（基本給20万円+歩合給10万円）
月給20万円（基本給17万円+歩合給3万円）
平均月給25万円

【お問い合わせ】

ハローワーク尾道 求人・専門部門 TEL：0848-23-8609

～「仕事の内容」欄 文例集～

営業（家具関係）

- ・店舗やオフィス家具メーカー様への営業販売
 - ・固定得意先へのルート営業販売
 - ・新規得意先の開拓
 - ・受注、発注、外注の手配及び管理
- ※営業車はライトバンまたは軽乗用車です。
※担当者を決めてマンツーマンで指導します。

営業（建築資材等）

- ・橋梁及びコンクリート構造物のメンテナンス工事の受注。
- ・全国シェアトップの実績を持つ、弾性シール材、自社開発商品のコンセプトを提案し、お客様にプレゼンテーションしていただきます。
- ・異業種での営業経験のある方。研修にて当社のスキルを徹底指導します。

営業（企画営業）

- ◇作業用ユニフォームの販売営業
- ・接客、電話対応、受注発注業務
- ・納品、配達、宅配業務
- ・入出荷、納品アソート、在庫管理
- ・新規取引先の開拓
- ・営業エリアは尾道市、福山市中心
- ・使用する車：軽バン（AT車）
- ・ノルマなし

【お問い合わせ】

ハローワーク尾道 求人・専門部門 TEL：0848-23-8609