

業界研究

総合小売業

広島新卒応援

ハローワークだより No.111

☆今回は、「業界を知る本音トークセミナー」
(2022/12/9開催) 総合小売業
についてお伝えします。

業界の仕組みと特長

小売業「製造業・仲卸業から商品を買ひ、
お客様に販売する事業」

☆スーパーマーケットの役割

- 1、生活スタイルの提案
⇒生産人口の減少や働く女性の増加、男性の家事参加といった社会情勢の変化に合わせて店舗設備や商品を開発・提案しています。
- 2、家庭の食料費率の低下を目指す
⇒設備費を工夫することでコスト削減や作業効率を改善。より安い商品の提供を実現しています。

ハローワーク担当者から一言

スーパーマーケットというとても身近な業界です。常に安心安全な食品や商品を手軽に安く購入できる裏には企業で働く人達の日々の努力や工夫があることを知ることができました。立岩さまの豊富な現場経験と仕事への熱意からとてもリアルなお話を聞くことができ、参加者の皆様に興味深い内容だったと思います。参加者から様々な質問がありました。様々な役割を経験できる業界で社会人として多くの知識やスキルを身に付けてはどうでしょうか。

お話しいただいた企業



株式会社
万惣

本 社：広島市佐伯区石内上
1丁目8-1
設 立：昭和50年
資 本金：5000万円
従業員数：1672人
組織開発部 採用部門
部門責任者 立岩 功次 様

◆チェーン(つなぐ)ストアづくり

“より良い品をより安く、今日もあなたに”
スーパーマーケット、ボックスストアなどを展開
広島県内全域、山口、福岡、佐賀へ展開

お店に並んでいるのは365日のうちの“ふだん”の
300日に必要な商品だけ

毎日低価格で商品をご提供。エブリデイ・ロープライス
でおお客様の都合の良い時に買い物ができる。
商品への価格や品質への疑問をなくすために日々
“暮らしに機能する”工夫を考えています。
お客様の気持ちに寄り添うスーパーマーケットです。

◆「業界を知る本音トークセミナー」とは、

事業所の人事担当者より業界のことや求める人物像等を講演していただき、参加者の就活に関する質問に気軽に答えていただくセミナーです。

◆◆ 座 談 会 ◆◆

就活に関する質問・採用のポイントなど、講師の方に答えていただきました。



Q.なぜ入社したいと思いましたか？

A. 学生時代、人事の担当社員や先輩社員と話をさせてもらい、人柄からシンプルに一緒に働きたいと思いました。販売員や店長、その他の職場を経験することができました。働くことで得られるのは賃金だけでなく、知識や経験も報酬だと思います。



Q.一括で加工・製造することで逆に物流コストがかかってしまうのではないですか？

A.加工・製造を集めることで作業効率が上がりました。設備費用を改善する動きが人件費の改善にもなり、衛生管理も改善して安心安全な食品をお届けできるようになりました。

Q.販売員から始めて異動がありますか？

A.すべての部署が店舗のために動いており、販売員から始めて店長や他部署を経験します。お店を良くするためにまず現場を経験します。

●エントリーシートや就職活動についてもアドバイス頂いたので良かったです。

●企業の工夫や独自性を知れたことは良かったです。

●入社後、どのよう
に働いていくか、経験することの大切さを聞くことができて良かったです。

●他スーパーとの違いやコスト削減、主婦だけでなく男性も家事に参加することに合わせて運営を考えていることなど、常に考えて工夫する考え方を知らなくて良かったです。

●同じ業界の会社でも運営の方法や考え方の違いを知ることができ、良い知識を得られたと感じました。

●万惣さんの独自の取り組みや特徴を深く知ることができて、良い業界研究になりました。

受講の感想