

就活は自分と向き合うチャンス!



任されたら成長のチャンスと捉え、仕事に面白味を感じることが大切



総務部次長 平岡 正茂 様

業界研究：第10弾 事業所セミナー 6/12開催

◆新卒応援ハローワークでは、就活中の皆さんに「企業が求める人材」を理解してもらうことで内定に一步でも近づいていただきたいと考え、事業所の方の生の声を聴くセミナーを開催中!

会社データ

- 名称：株式会社石崎本店
- 本社：広島市安芸区矢野新町一丁目2番15号
- 創業：1918年（大正7年）石崎信雄商店
- 設立：1950年（昭和25年）株式会社石崎硝子本店
- 資本金：3億2000万円
- 売上高：325億円（2015年3月末）
- 従業員：802名（2015年3月現在）
- 事業所：◆本社・工場/広島市安芸区矢野新町
◆国内拠点/防府・豊橋・福山・岩国・島根・岡山・宇都宮
◆海外拠点/アメリカ・中国・インド・タイ・インドネシア
- 事業内容：自動車用ミラーの製造・販売
自動車用ガラスの加工・販売
建築資材の卸販売、建築工事の施工

石崎本店
ISHIZAKI HONTEN

求める人材

◆元気なあいさつができる方

当社が大切にしていること!

◆モノづくり、車、建物が好きな方

◆チームプレイができる方

お互いを尊重しながらコミュニケーションを取り、自分の意思を持つ

◆少数精鋭に、面白み・やりがいを感じる方

入社して3年もすると、責任ある役割を果たすチャンスがある

◆バイタリティーのある方

不器用でも構いません。真正面から真摯に物事に取り組む

石崎本店
ISHIZAKI HONTEN

Human Harmony

自動車用ミラー製造・販売、自動車用ガラスの加工・販売、建築資材の卸販売、建築工事の施工

- 自動車用ミラー製造・販売 ■自動車用ガラスの加工・販売
- ドアミラーはマツダ車の100%、スズキ車の多くを製造、国内生産シェアは約20%である。国内はもとより、アメリカ・中国・インド・タイにも自動車部品海外拠点が有り、2015年9月にはインドネシア工場が稼働予定。ドアミラーはユニットで生産していることが強みであり、安全性や利便性を高めた製品を作ることが可能。自動車用ガラスは購入した板ガラスに様々な部品を組み付け、マツダ等のカーメーカーに出荷。
- 建築資材の卸販売 ■建築工事の施工
- 窓と壁の施工実績は中国地方No.1。広島グリーンアリーナ・イオンモール広島府中ソレイユ・マツダズームズームスタジアム広島・広島トラヴェルビルディング等のガラス工事施工実績あり。広島市内では約6割のシェア。又、一般家庭向けに、窓ガラス（ペアガラス等）やサッシ・化成品の販売やリフォームの提案も行う。

- Q. 面接で大切なことは？
- A. 自分の軸(何を研究して何がやりたいか。自分の勉強をここでどう活かすか)を持ち、自分の言葉で説得力ある話をする。第一印象も。
- Q. この人を採用したいと思った瞬間は？
- A. 「企業のことや業界のことがよくわかっている。よく研究し、知人にも聞き、しっかり考えて来ており、志望度が高い!」と思った時。



丁寧なアドバイスに熱心に聞き入る参加者の皆さん



和やかな雰囲気での座談会でした

●企業が求める人物像や企業研究について知ることができた。

●「就活においては軸を変えないことが大切である」という話など、参考になる話をたくさん聞きました。

●企業が何を強みにしているのか分かった。マツダ車のガラスを加工・納入している企業に出会え、良い経験となり勉強にもなった。

●業界の事を細かくわかり易く教えていただき勉強になりました。具体的な仕事内容もよく分かりました。

●企業が面接でどこを見ているのか知ることができた。座談会で聞きたかったことが聞け、満足した。

●石崎本店の業務内容や、業界のことがよくわかった。

●ガラスの卸売りや建材の話、マツダ車に合わせたドアミラー販売やモデルチェンジの話も聞くことができ勉強になった。

受講の感想