

## M X モバイリング株式会社（ドコモショップイオンタウン能代店）

## わたしたちはこんな会社です!!

NTT ドコモの一次代理店として、全国にドコモショップを中心とした携帯電話販売網を展開しています。

携帯電話および関連商品の販売に加えて、各種サービスの新規受け付けや変更手続き、修理の受け付け、利用代金の収納などの加入者維持に係る事業を行うとともに、家電量販店や携帯電話販売店（併売店）向けのサポートを行っております。



## わたしたちの会社のココがスゴイ!!

## 【充実した研修体制】

入社後すぐに合宿形式の研修があり、ここで同期入社との絆を作ります。合宿が終わるとドコモ業務研修が始まります。料金プランや、サービス内容など様々な知識をインプットして、それを相手にわかりやすく伝えるロールプレイを何度も行います。この研修でしっかり知識は身に付きます。



入社した後のキャリアアップについて教えてください！

## 入社後



当社は「メンター制度」を取り入れております。入社2, 3年目の若手社員が、育成担当としてマンツーマンで指導して、ひとり立ちまでの期間ずっと同じ先輩がつき学ぶ事が出来ます。

## 2~3年後



メンター研修を経て今度は自分が新人を育成するようになります。当社では教える人を教える研修があります。

## 5~10年後



リーダーやチーフという店舗の目標管理を任せようになり、さらに副店長や店長という管理者になるとマネジメント業務がメインとなります。

## 企業情報

- [代表者名] 代表取締役社長 小林 圭史  
 [所在地] 東京都江東区豊洲 3-2-24 豊洲フォレシア 16 階  
 [TEL] 0120-433-002  
 [設立] 1972年12月15日  
 [社員数] 4,258名  
 [事業内容] ・携帯電話の販売代理店(ショップ運営)・携帯電話関連商品等の販売等

