

見積りもセルフサービスです

～休日・休暇を増やす工夫～

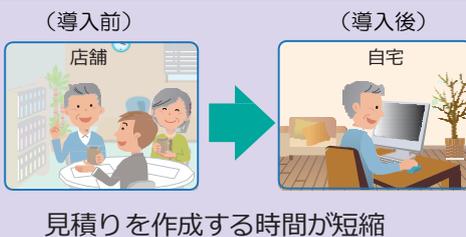


取組事例紹介

業種：葬祭業 従業員数：11名

顧客先を訪問したり、顧客に来店してもらったりして、要望を1つ1つ確認しながらすべての見積りを作成するのは、時間がかかる状況であったことから、助成金を活用してホームページ用見積りシステムを導入した。

<ホームページ用見積りシステム>
○従来は店舗で顧客からの話を聞きながら、見積りを作成していたが、顧客が自宅のパソコンから簡単な操作で見積りが作成できるようになった。



【導入経費の一部を助成】

- 業務改善助成金
助成率 75%
(一定要件の場合、80%)
かつ
助成額最大 450万円
- ◆助成金等には、事業場内最低賃金を引き上げる等、一定の要件があります。

- ・ホームページ用見積りシステム導入後は、顧客が自分で見積書を作成した上で詳細な商談に入ることが多くなったため、成約率も向上し、結果として賃金引き上げにもつながった。
- ・ホームページ用見積りシステムにより、商談日程の事前調整が可能となり、また、商談が少ない日を定休日と定めることができ、所定休日数を増やすことにつながった。

御社の働き方改革を「働き方改革推進支援センター」は応援します！

詳しくは当センター特設サイトへアクセス ▶

愛知働き方改革推進支援センター

検索



QRコードでもアクセス可能です！

愛知働き方改革推進支援センター【令和3年度 厚生労働省・愛知労働局委託事業】

相談窓口：名古屋市千種区千種通7-25-1 サンライズ千種3階(タスクール内)

☎ 0120-006-802

※受付日時：月～金曜日(祝日等を除く) 午前9時～午後5時

✉ aichi@task-work.com