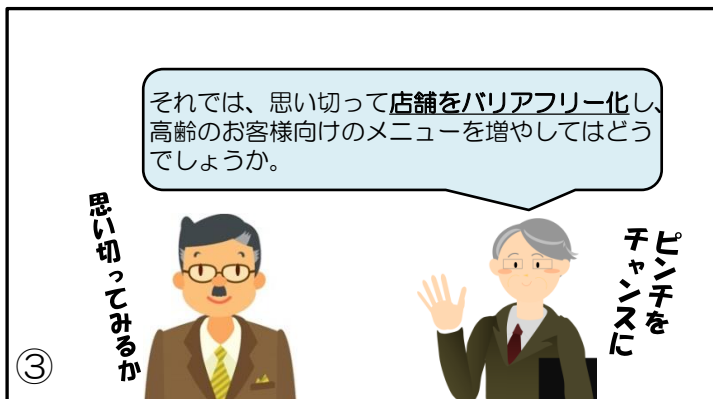
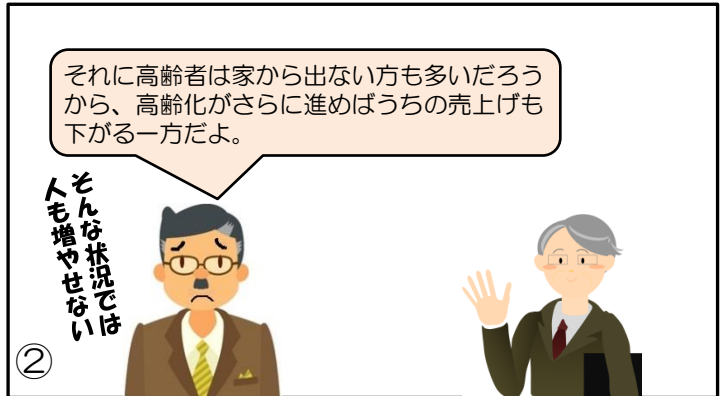


地域のニーズをつかもう (その1) ★★

～賃金(時給)を引き上げる工夫～



賃金を引き上げることができ、採用にもつながった

取組事例紹介

※印部分：「AICHI WISH企業認定制度」「設備投資★★」に該当

業種：理容業 従業員数：6名

高齢化が顕著な地域であることから高齢の顧客が増加することを考慮し、高齢者のニーズを充足することで売上げ向上を図った。

<店舗のバリアフリー化※>

- 高齢者のニーズに corres ため、店内の段差をなくしたり、手すりを設置した。
 - 車いすに乗ったまま、ヘアカットが行えるスペースを増設した。
- ### <従業員のマッサージ技術研修>
- サービスの一環として、ヘッドスパ等のマッサージメニューを新設し、外部講師を招いて従業員教育を行った。



- ・バリアフリー化により、車いすのお客様が移動や理髪台に移る際に要する時間が1人あたり、10分程度短縮した。
- ・バリアフリーが進んでいることが口コミで広がり、高齢者や身体の不自由な方の来店が増加した。
- ・ヘッドスパの利用者が増加し、売上げが向上したことにより、賃金を引き上げることができた。

御社の働き方改革を「働き方改革推進支援センター」は応援します！

そのほかの事例紹介、働き方改革の活用方法等については、「愛知県働き方改革推進支援センター(平成30年度実施機関:愛知県社会保険労務士会)」で相談を受け付けています。

■ 本 部:名古屋市熱田区三本松町3-1

☎0120-868604

✉ hatarakikata@aichi-sr.com

■ 豊橋出張所:豊橋市花田町字石塚42-1(豊橋商工会議所内)

☎0800-200-5262

✉ hatarakikatatoyo@aichi-sr.com